

Services numériques / Éditeur de logiciel

Annonce A17901 mise à jour le 09/09/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Dirigeante et repreneuse expérimentée, la repreneuse recherche une entreprise de services numériques (ESN), un éditeur de logiciel ou une société SaaS en phase de transmission, dans le respect des équipes et des savoir-faire.

Elle cible des entreprises B2B, positionnées sur des offres technologiques à forte valeur ajoutée (logiciels métiers, SaaS spécialisés, cybersécurité, services de confiance, gestion documentaire, outils d'automatisation ou de productivité, services managés ou externalisation IT).

Le cœur de cible : Sociétés rentables, CA entre 4 et 25 M€, avec une équipe structurée (20 à 100 collaborateurs) et une culture client forte.

La repreneuse privilégie les entreprises à potentiel de croissance organique ou stratégique, souhaitant passer un cap structurant ou initier une nouvelle phase de développement.

Raison de l'acquisition

Poursuivre la structuration et le développement d'une entreprise technologique B2B. Apporter son expérience sectorielle, managériale et stratégique pour accélérer son déploiement et le passage de stades de croissance. Mener un projet d'entreprise ambitieux, humain et durable.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	15
Chiffre d'affaires	4 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Nord, Pays-de-la-Loire, Indre et Loire, Loiret, Ile et Vilaine, Côtes d'Armor, Gironde, Bas-Rhin, Oise, Calvados, Orne, Hauts de Seine

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	58 ans
Montant de son apport personnel	550 k€

Formation

- HEC Paris - Grande Ecole (1991).

- Paris I Sorbonne (1991) - Licence de philosophie.
- Paris III Censier (1992) - DEA Lettres/Théâtre.
- Visconti Executive School, Paris (2021) - formation au coaching de Dirigeants et de Comités de Direction (+ de 300 h).

Parcours professionnel

Plus de 30 ans d'expérience professionnelle :

20 ans en direction et direction générale d'entreprises à forte composante technologique ou digitale, dans des contextes de transformation ou de repositionnement stratégique.

Reprise en 2014 d'une société de cybersécurité / Legaltech (SaaS) comme dirigeante actionnaire, cédée fin 2019.

8 ans comme Partner M&A (small & midcap), tous secteurs confondus.

Depuis 5 ans, activité de coaching de dirigeants et d'accompagnement stratégique de PME en mutation ou en transmission.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Recherche active en cours, avec apport personnel engagé de 400 k€ minimum.

Partenaires financiers identifiés et alignés sur la thèse d'investissement, pour compléter le montage en fonds propres sur une opération de taille significative.

Compétences métier et soft skills :

- Leadership stratégique et opérationnel.
- Transformation et situations-pivot (croissance, transmission, retournement).
- Fédérer, mobiliser et accompagner les équipes.
- Pilotage financier et opérationnel rigoureux.
- Esprit entrepreneurial et goût de l'action.
- M&A.

Expérience réussie en reprise, management et transformation d'une entreprise à forte expertise.

Recherche sur Paris et RP, Lille ou Bordeaux.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.