

Services de marketing opérationnel

Annonce A18219 mise à jour le 23/05/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Agence de marketing opérationnel, digital, influence.

Raison de l'acquisition

Pérenniser et poursuivre le développement avec les équipes et l'éco-système clients.

Apporter sa culture sectorielle (prisme annonceur et culture agence), managériale et stratégique pour accélérer son déploiement et le passage de stades de croissance durable.

Mettre son expertise du digital au service d'une hybridation terrain/digital en phase avec les aspirations des clients, des marques et les tendances du marché.

Dans le respect de la culture de l'entreprise, de ses équipes et de son écosystème clients / fournisseurs.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	20
Chiffre d'affaires	6 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Pays-de-la-Loire, Nord, Loiret, Indre et Loire, Gironde, Ille et Vilaine, Bas-Rhin, Hauts de Seine

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	58 ans
Montant de son apport personnel	550 k€

Formation

- HEC Paris - Grande Ecole (1991).
- Paris I Sorbonne (1991) - Licence de philosophie.
- Paris III Censier (1992) - DEA Lettres/Théâtre.
- Visconti Executive School, Paris (2021) - formation au coaching de Dirigeants et de Comités de Direction (+ de 300 h).

Parcours professionnel

Plus de 30 ans de carrière dans des environnements hybrides, mêlant direction générale, conseil M&A et accompagnement de dirigeants :

- 20 ans en direction et direction générale d'entreprises à forte composante créative, technologique ou patrimoniale : médias numériques, industries culturelles et créatives, éditeurs de logiciel/SaaS, cybersécurité / services de confiance. Clientèle B2B exigeante.
- 8 ans comme Partner en fusions-acquisitions (small & midcap), tous secteurs.
- Depuis 5 ans, activité de coaching de dirigeants et d'accompagnement stratégique de PME en mutation ou en transmission, tous secteurs.
- Expérience réussie de reprise d'une société de cybersécurité /services de confiance (2013-2019).

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Recherche active en cours, avec apport personnel engagé de 500 k€ minimum.

Partenaires financiers identifiés afin de compléter le financement en fonds propres, pour une opération de taille significative.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.