

Protection incendie

Annonce A18227 mise à jour le 27/05/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une PME dans les services B2B récurrents à reprendre majoritairement, dans une logique entrepreneuriale et patrimoniale long terme.

Secteur recherché : la protection incendie (maintenance d'extincteurs, désenfumage, alarmes, vérifications réglementaires, formation).

Cible : 3 à 15 M€ de chiffre d'affaires, 20 à 80 collaborateurs, basée en Île-de-France ou département à 1 heure de Paris, rentable et structurée autour de contrats de maintenance récurrents.

Raison de l'acquisition

L'objectif du repreneur : assurer la continuité du savoir-faire et des équipes, accompagner la transmission dans la durée et soutenir la croissance par développement commercial et acquisitions complémentaires.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	20
Chiffre d'affaires	3 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Oise, Eure, Eure et Loir, Loiret, Yvelines, Hauts de Seine, Val d'Oise, Val de Marne, Seine Saint-Denis, Seine et Marne, Essonne

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	50 ans
Montant de son apport personnel	1 000 k€

Formation

Formation : MBA INSEAD et ESSCA.

Parcours professionnel

2012-2023 : Co-fondateur, PDG et actionnaire majoritaire d'un Groupe de Conseil & Assistance aux Projets.

Reprise en 2012 de 2 PME spécialisées dans le staffing et le management de chantiers complexes pour le BTP, l'industrie, les

transports et l'énergie.

Développement international structuré jusqu'à 8,5 M€ de CA, 70 collaborateurs et 80 pays d'intervention en 2023.

Création en parallèle d'une filiale dédiée à l'intérim international.

Domaines de compétence clés : Président Direction Générale de PME à dimension internationale, croissance organique et externe, négociation et structuration d'opérations M&A (acquisition 2012, cession 2023), pilotage multi-sites et multi-pays, management d'équipes techniques et commerciales, structuration financière et juridique (holdings, filialisation), développement commercial grands comptes, transformation digitale et ERP, gestion de la transmission générationnelle d'un projet entrepreneurial.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.