

Services B2B - menuiserie / ébénisterie

Annonce A18243 mise à jour le 02/06/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une PME qui exerce une activité de menuiserie / ébénisterie autour de solutions d'aménagement ou d'agencement sur-mesure, à destination des clients architectes, sièges sociaux, espaces co-working, retail, hôtellerie, franchiseurs, réseaux de concessionnaires, ...

Raison de l'acquisition

Le repreneur souhaite passer de "Dirigeant" à "Chef d'Entreprise", et recherche une PME qui intervient dans son secteur de prédilection.

Cette activité présente de nombreux points communs avec son parcours et son profil, et en fait sa priorité pour trois raisons.

Elles répondent à :

- Son intérêt personnel fort pour la création, le design et l'artisanat,
- Ses qualités professionnelles : direction d'entreprise, développement commercial, gestion d'équipe, profil technico/commercial et gestion de projet.
- Sa parfaite connaissance des codes du business en milieu B2B.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	5
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Yvelines, Hauts de Seine, Seine Saint-Denis, Val de Marne, Val d'Oise

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	54 ans
Montant de son apport personnel	400 k€

Formation

- Edhec Lille / Ecole de Commerce / Master (Bac +5).
- Formation du CRA à la reprise d'entreprise / certifié en février 2026.

Parcours professionnel

Directeur Général de Filiale / constructeur automobile asiatique – direction opérationnelle (95 pers).

Directeur Commercial et Marketing / constructeur automobile asiatique – développement commercial.

Lancement de Filiale / services financiers et leasing automobile – de 3 à 26 pers.

Directeur de TPE / solutions techniques et négoce industriel – 8 pers.

Directeur des ventes et du réseau / constructeur automobile premium – distribution automobile premium.

Directeur des ventes B2B / constructeur automobile généraliste – ventes et services B2B.

Directeur Régional / constructeur automobile généraliste – vente et après-vente.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.