Transmibat

Services informatiques / infogérance

Annonce A18336 mise à jour le 11/08/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée
Entreprise de services informatiques saine et rentable : infogérance et services managés, ESN à revenus récurrents, intégration et conseil IT, ou édition logicielle B2B.

Profil recherché : 1 à 5 M€ de chiffre d'affaires (idéalement 1,5 à 3 M€), 8 à 25 collaborateurs

Clientèle B2B avec une part significative de contrats récurrents.

Équipe technique en place et encadrement structuré.

Codes NAF cibles : 62.02A (conseil informatique), 62.03Z (infogérance), 62.01Z (programmation), 58.29A et 58.29C (édition de logiciels).

Zone : Île-de-France et départements limitrophes, Seine-et-Marne en priorité. France entière étudiée si l'organisation de l'entreprise le permet.

Sont exclus : les sociétés en difficulté ou en retournement, les structures dépendant d'un client unique, et les activités sans récurrence commerciale.

Raison de l'acquisition
Reprise dans la continuité, dans le prolongement direct de mon métier.

Ingénieur cybersécurité depuis neuf ans en environnements critiques (défense, spatial, banque, cloud de confiance) et dirigeant d'un groupe de conseil IT, le cédant souhaite reprendre une entreprise de services informatiques établie plutôt que d'en créer une : les salariés restent, les clients gardent leurs interlocuteurs, et il développe ce qui a été construit.

L'objectif de développement est clair : déployer sur la base clients existante une offre de cybersécurité managée (supervision, détection et réponse), aujourd'hui tirée par les obligations réglementaires NIS2 et DORA et par les exigences des assureurs. C'est un relais de croissance immédiat sur un portefeuille de contrats récurrents, que le repreneur a déjà construit en conditions réelles.

Type de société recherchée
Societé in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	5
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)
Seine et Marne, Aube, Marne, Paris, Essonne, Val de Marne

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	34 ans
Montant de son apport personnel	400 k€

Formation

Formation initiale et supérieure
Cycle ingénieur cybersécurité — ESGI (École Supérieure de Génie Informatique), Paris.
BTS SIO (Services Informatiques aux Organisations) — Greta Paris.

Formation à la reprise d'entreprise :
Parcours de formation à la reprise d'entreprise — Bpifrance. Préparation du projet d'acquisition : évaluation d'entreprise, structuration juridique et fiscale du montage, plan de financement, audit d'acquisition, conduite de la négociation avec le cédant.

Certifications professionnelles :
SC-200 Microsoft Security Operations Analyst (Microsoft, 2025).
CEH v10 — Certified Ethical Hacker (EC-Council, 2019).
Anglais professionnel — TOEIC 750.

Formation continue et transmission :
Formateur en cybersécurité depuis 2023 auprès d'établissements du BTS au Bac+5 (IPSSI, EPSI, ESD Academy, OpenClassrooms) : conception et animation de modules techniques, ce qui suppose une veille et une remise à niveau permanentes sur les référentiels et les technologies du secteur.

Compétences de direction acquises en pratique :
Gestion d'entreprise, financement et négociation bancaire, structuration juridique et fiscale — acquises depuis 2017 dans la conduite de mes propres opérations immobilières (SCI à l'IS, SAS, montages bancaires) puis dans la création et la direction de mon groupe de conseil IT et cybersécurité.

Parcours professionnel

Neuf ans d'ingénierie cybersécurité en environnements critiques.

2017–2020 - Ingénieur cybersécurité, ministère des Armées. Sécurité des réseaux, chiffrement, conseil en sécurité des systèmes d'information sur des environnements à fortes contraintes réglementaires.

2020–2022 - Ingénieur cybersécurité dans l'industrie spatiale. Durcissement des systèmes et mise en conformité selon les référentiels ANSSI, CIS et NIST.

2022 - CyberSOC au sein d'un acteur majeur de la cybersécurité française. Déploiement d'une solution XDR en production.

2023–2025 - Analyste SOC N2/N3 dans le secteur bancaire et sur une offre de cloud de confiance. Construction d'un SOC Microsoft Sentinel de bout en bout : 120 règles de détection, 10 automatisations de réponse, threat hunting, traitement des incidents.

Depuis 2025 - Consultant SI senior auprès d'un groupe bancaire et d'un grand opérateur d'infrastructures. Gestion d'incidents, maintien en condition de sécurité, validation des mises en production.

Direction d'entreprise depuis 2017

Depuis 2017 - Investisseur immobilier et marchand de biens. Conduite complète d'opérations : recherche et sélection d'actifs, négociation, montages bancaires, gestion de SCI à l'IS et de SAS, suivi de la rentabilité et de la fiscalité.

Depuis 2023 - Fondateur et dirigeant d'un groupe (holding et société d'exploitation) spécialisé en conseil IT et cybersécurité. Développement commercial, gestion, structuration financière. En parallèle, formateur en cybersécurité du BTS au Bac+5.

Ce que ce parcours apporte à l'entreprise reprise :

La maîtrise technique du métier de la cible, la capacité à ouvrir un nouveau relais de croissance par une offre de cybersécurité managée, l'expérience des environnements exigeants et réglementés, et une pratique concrète de la gestion, du financement et de la négociation bancaire. Le tout au service d'une reprise dans la continuité : maintien des salariés et de l'encadrement, préservation de la relation client, accompagnement du cédant sur 6 à 12 mois.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Financement préparé : 300 à 500 k€ de fonds propres mobilisables (groupe existant, prêts d'honneur, tour d'investisseurs en structuration), pour une valeur d'entreprise cible de 1,5 à 3 M€ selon le dossier. Capacité d'opération d'environ 2,5 M€ en autonomie, jusqu'à 3 M€ avec le tour d'investisseurs, selon la capacité de remboursement de la cible. Montage travaillé en amont avec les banques ainsi qu'avec le prêt et la garantie Transmission de Bpifrance. Expert-comptable et avocat identifiés.

Acquisition portée par la holding de mon groupe (conseil IT et cybersécurité) : projet personnel de repreneur, adossé à une structure déjà opérationnelle. Acquisition à 100 % ou position majoritaire, maintien des salariés et de l'encadrement, accompagnement du cédant souhaité sur 6 à 12 mois.

Parcours : neuf ans d'ingénierie cybersécurité en environnements critiques (défense, spatial, banque, cloud de confiance), aujourd'hui consultant SI senior. Dirigeant d'entreprise depuis 2017 (immobilier, puis conseil IT), formateur cybersécurité du BTS au Bac+5. Formation à la reprise d'entreprise Bpifrance.

Méthode : recherche active et menée à titre principal, disponible immédiatement. J'étudie chaque dossier personnellement et reviens sous 48 heures. Engagement de confidentialité signé dès le premier échange de documents, lettre d'intention rapide si le dossier correspond. Fiche de cadrage détaillée disponible sur demande.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.