

Plomberie, électricité, chauffage, climatisation et génie climatique

Annonce A18357 mise à jour le 12/10/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Recherche d'une PME rentable à acquérir, en France ou en Europe, dans le cadre d'une opération de reprise majoritaire ou à 100 %.

Les repreneurs recherchent prioritairement des entreprises dans les activités suivantes :

- Électricité, notamment installation et maintenance, courant fort / courant faible.
- Plomberie, chauffage, climatisation et génie climatique.

Plus largement, toute activité technique B2B présentant une activité récurrente et une clientèle professionnelle.

Critères financiers :

Les entreprises recherchées doivent idéalement présenter :

- CA compris entre 3 M€ et 8 M€.
- EBE minimum de 500 k€.
- Rentabilité récurrente et démontrée sur plusieurs exercices.
- Structure financière saine.
- BFR maîtrisé.
- Clientèle diversifiée.
- Bonne visibilité sur l'activité et le carnet de commandes.

Une entreprise légèrement en dehors de ces critères pourra être étudiée si elle présente un fort potentiel de croissance ou de développement.

Profil de l'entreprise

PME :

- disposant d'une équipe opérationnelle en place ;
- bénéficiant d'une bonne réputation et d'un savoir-faire reconnu ;
- ayant une part significative de revenus récurrents, notamment via des contrats de maintenance, abonnements, - contrats cadres ou prestations récurrentes ;
- présentant un potentiel de développement organique et/ou de croissance externe ;
- dont le dirigeant souhaite organiser la transmission de son entreprise, notamment dans le cadre d'un départ à la retraite.

Raison de l'acquisition

L'objectif est de reprendre une PME saine et rentable afin de poursuivre et accélérer son développement.

Les repreneurs souhaitent s'appuyer sur son savoir-faire, ses équipes et sa clientèle existante, tout en apportant une forte dynamique commerciale : développement de nouveaux clients et marchés, renforcement des offres et création de nouvelles opportunités de croissance.

Leur ambition est de pérenniser l'entreprise, développer son activité et valoriser son potentiel de croissance, dans la continuité de ce qui a été construit par le dirigeant.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	8
Chiffre d'affaires	3 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	35 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

Formation

1er associé : diplômé d'une École de Commerce et de Management – Master 2, avec une spécialisation en management et développement commercial.

2ème associé : titulaire d'un Bachelor et d'une Licence en Économie-Gestion, avec une orientation vers la gestion et le pilotage des activités.

Parcours professionnel

Le projet de reprise repose sur la complémentarité de deux profils et de leurs expériences professionnelles.

Le premier repreneur dispose de 7 ans d'expérience dans le développement commercial, avec une expertise dans l'acquisition et le développement de clients, la structuration d'une démarche commerciale et l'identification de nouveaux leviers de croissance. Il dispose également de 3 ans d'expérience en gestion de projet, lui permettant de piloter des projets transverses, coordonner les différentes parties prenantes et accompagner la mise en œuvre opérationnelle des décisions.

Le second repreneur dispose de 10 ans d'expérience dans la gestion opérationnelle d'équipes terrain, avec une expertise dans l'organisation des équipes, l'optimisation des processus et l'amélioration de la performance opérationnelle. Il possède également 4 ans d'expérience dans le Customer Success, notamment sur les sujets de satisfaction et fidélisation clients, de rétention et de développement du chiffre d'affaires auprès des clients existants (upsell).

Cette complémentarité permet d'aborder la reprise avec une approche à la fois commerciale et opérationnelle, avec pour objectif de préserver les savoir-faire de l'entreprise tout en accélérant son développement et sa performance.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Les repreneurs sont également ouverts à l'acquisition d'entreprises dont le dirigeant souhaite accompagner la transition pendant une période définie.

Localisation :

Recherche prioritairement en France, avec une ouverture à l'ensemble du territoire.

Des opportunités en Belgique ou en Suisse pourront également être étudiées.

Modalités de reprise :

Ouvert à différents schémas :

- acquisition de 100 % des titres ;

- acquisition du fonds selon la configuration ;
- accompagnement du cédant pendant la période de transition.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.