

## Agencement de cuisines et aménagement intérieur

Annonce V77400 mise à jour le 10/08/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

|                          |                 |
|--------------------------|-----------------|
| Forme juridique          | SARL            |
| Ancienneté de la société | Plus de 10 ans  |
| Localisation du siège    | Alpes Maritimes |

#### Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans la vente de mobilier, agencement, cuisines, accessoires pour la maison et la décoration.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025  | 2026 |
|-------------|------|------|-------|------|
| CA          | 6600 | 6565 | 6 500 |      |
| Marge brute |      |      |       |      |
| EBE         |      |      |       |      |
| Rés. Exp.   | 680  | 690  | 700   |      |
| Rés. Net    |      |      |       |      |
| Salariés    | 13   | 11   | 11    |      |

## Indications concernant les éléments chiffrés

Ajustement de l'EBE nécessaire suivant les charges du dirigeant.

Le siège social du groupe est situé dans le 78.

2 showrooms de cuisines et décoration sont installés dans le 06.

Accompagnement du dirigeant pour une période à déterminer.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

2 showrooms d'accueil clients situés dans le sud est.

Chaque année, l'entreprise participe à une dizaine de foires et salons partout en France et en Europe.

Bonne réputation, leader des ventes en foires.

Capacité de croissance notable.

### Concurrence

Faible dans ce type de commercialisation (foires).

### Points forts

- Forte réputation de qualité et très bonne rentabilité.
- Vente en showroom pour offrir une expérience exceptionnelle aux clients, 30% du CA.
- Vente en foires avec une équipe commerciale dédiée est présente sur chaque salon pour prendre les commandes et les acomptes directement sur les stands offrant ainsi un service client personnalisé et professionnel. 70% du CA.
- Les « concepteurs vendeurs », hautement qualifiés, constituent la pièce maîtresse de l'équipe de vente. Leur expertise et leur créativité leur permettent de concevoir des designs sur mesure pour répondre aux besoins et aux goûts uniques de chaque client, tout en offrant des conseils avisés.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

|                                                 |                                                       |
|-------------------------------------------------|-------------------------------------------------------|
| Type de cession envisagée                       | Majoritaire                                           |
| Raison principale de cession                    | Autre                                                 |
| Complément                                      | Autres souhaits de développement et d'investissement. |
| Prix de cession                                 | 3 002 k€                                              |
| L'immobilier n'est pas compris dans la cession. |                                                       |

### Profil de repreneur recherché

|                  |                             |
|------------------|-----------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
|------------------|-----------------------------|

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

1 000 k€

Complément

Fabricant concepteur ou professionnel de la distribution.  
Investisseur / animateur et disponible pour accompagner les équipes de vente.