

Plateforme internationale de freelancing dédiée aux industries de santé

Annonce V81603 mise à jour le 09/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Rhône

Résumé général de l'activité

Plateforme internationale de freelancing dédiées aux industries de santé (BigPharma, Biotech, Medtech, e-health).

Communauté de 3000+ consultants / managers de transition indépendants du secteur (R&D, Prod, Fonctions Commerciales et Support) à l'échelle internationale (EU++/US) qualifiés par des pairs du secteur. Croissance organique.

Plateforme full no-code gérant l'intégralité du flow onboarding > job desc > candidatures > contrats > timesheets / rapports d'activité > factures > paiements.

Frais de maintenance très faible et paiement de l'équipe uniquement au variable.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			250	
Marge brute			250	
EBE			125	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Rés. Exp.			0	
Rés. Net			0	
Salariés			2	

Indications concernant les éléments chiffrés

CA 2024 : 250k€ (commissions uniquement).

VA 2024: 1M€ (commissions + rémunérations experts freelances)

VA (volume d'affaires) >3,5M€ de depuis 2020 .

3000+ experts référencés (EU++/US, 20 ans d'expérience en moyenne, expertises niches + C-level/Executive)

6000+ LK followers.

~30 clients.

Marché estimé à 10 Md\$ d'ici 2030.

Projection de valorisation à 100 M€ à horizon 5 ans.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement unique : Healthcare x freelancing.

Concurrence

- Petits réseaux de freelances healthcare par expertise mais non globalisé.
- Plateforme de freelances généralistes sans expertise healthcare.
- Cabinets de recrutements healthcare faisant du CDI et du freelances.
- Cabinets de consulting healthcare / consultants CDI traditionnels.

Points forts

- Première plateforme de freelancing dans la verticale industrie de santé.
- Potentiel marché (10 Md\$) et valorisation (100 M€ à 5 ans) / marché en forte croissance.
- Communauté unique de 3000+ experts construite sur 5 ans avec de l'expertise, pas du paid, croissance organique.
- Plateforme full flow 100% opérationnelle et scalable.
- Expertise unique sur un marché ultra-spécifique.
- Une couverture complète des expertises du secteur.
- Une présence internationale consolidée.
- Une marque indépendante, adoptée par les experts freelances du secteur.
- Une expertise no-code concrète.
- Une entreprise rentable avec un EBITDA positif malgré le contexte.
- Une visibilité accrue immédiate (35k contacts LK page entreprise et équipe fondatrice).

- Un effet de levier fort pour le repreneur (coté client : élargissement de l'offre et coté investisseur : startup scalable à fort potentiel).
- Un investissement limité (faibles charges courantes, investissement compensable rapidement).

Points faibles

Expertise commerciale et base cliente à développer.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Nouveau projet professionnel du dirigeant. La base de la société a été faite (0 à 1). À la recherche d'un repreneur ayant une capacité commerciale / base client forte afin d'aider à développer (1 à ?) tous le potentiel (principal levier de croissance).
Prix de cession	500 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------