

Centre de formation en drone civil certifié – CPF – Leader national

Annonce V82537 mise à jour le 25/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Yvelines

Résumé général de l'activité

Centre de formation drone, leader sur le marché français.

Ce centre de formation est un acteur majeur en France dans l'apprentissage et la certification des pilotes de drones professionnels.

Avec une expertise reconnue et un réseau national de partenaires, l'entreprise s'impose comme une référence incontournable dans le secteur.

Un modèle économique éprouvé et rentable :

- Certifications officielles : Formations éligibles aux dispositifs de financement (CPF, OPCO, AFDAS, ...).
- Réseau national : Partenariats solides avec des centres de formation et des entreprises du secteur.
- Activité diversifiée : Formation, certification, accompagnement professionnel et distribution d'équipements spécialisés via une boutique en ligne performante.
- Croissance continue : Un chiffre d'affaires stable avec un potentiel de développement considérable.

Un secteur porteur avec des perspectives de croissance.

Avec une réglementation européenne en constante évolution et une demande croissante pour les applications professionnelles du drone (inspection, topographie, audiovisuel, sécurité...), ce centre de formation bénéficie d'un marché en plein essor.

Une opportunité unique sur un marché en pleine expansion.

En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
--------------------	------

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	1000	1000	800	1 200
Marge brute				
EBE	0	0	0	0
Rés. Exp.	0	0	0	0
Rés. Net	0	0	0	0
Salariés	5	4	5	5

Indications concernant les éléments chiffrés

- Données financières et rentabilité.
- Chiffre d'affaires annuel : Environ 1 million d'euros, avec une croissance stable.
- Marge brute : une structuration permettrait d'optimiser des coûts et une forte valeur ajoutée des formations.
- Flux de trésorerie : Solide, avec des paiements principalement réalisés en avance (CPF, OPCO, autofinancement).
- Potentiel d'optimisation : Possibilité d'augmenter la rentabilité en optimisant la formation en ligne et en renforçant les ventes e-commerce.
- Actifs inclus dans la cession :
- Site internet à fort trafic : Une plateforme bien référencée, générant un flux régulier de prospects et clients.
 - Base de données clients : Plusieurs milliers de contacts qualifiés issus du secteur professionnel et institutionnel.
 - Boutique en ligne bénéficiant d'un référencement optimisé sur les moteurs de recherche.
 - Certifications et accréditations : Le centre est habilité à délivrer des certifications reconnues, garantissant un flux d'inscriptions constant.
 - Infrastructure opérationnelle : Un modèle clé en main avec une équipe en place pouvant être reprise en l'état ou restructurée selon les besoins.
- Opportunités de développement :
- Expansion internationale : La réglementation européenne EASA facilite l'implantation dans d'autres pays européens.
 - Nouveaux marchés : Secteurs à fort potentiel : sécurité, inspection industrielle, environnement, logistique, BTP.
 - Automatisation et digitalisation : Potentiel d'augmentation des revenus via la formation en ligne et l'amélioration de l'e-commerce.
 - Développement du réseau de partenaires : Possibilité de multiplier les partenariats avec des entreprises privées et institutions publiques.
- Ce centre de formation représente une opportunité rare grâce à sa notoriété établie, son réseau structuré et sa rentabilité prouvée.
- La cession intervient à un moment stratégique où le marché du drone est en pleine expansion, offrant au repreneur des perspectives de développement immédiates.
- La transition est bien préparée avec une équipe en place, expérimentée et autonome, garantissant une continuité opérationnelle fluide et une transmission efficace du savoir-faire.
- Son modèle économique est solide, avec une structure optimisée, des certifications reconnues et une demande croissante, ce qui sécurise l'investissement et assure une croissance durable.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Leader du marché français : L'un des centres les plus influents en termes de certification et de formation spécialisée.

Certification officielle et conformité réglementaire : Garantissant une reconnaissance et une employabilité accrues pour les stagiaires.

Réseau national structuré : Développement à travers des partenaires agréés sur tout le territoire.

Marché en croissance : Forte demande dans les secteurs du BTP, de l'inspection industrielle, de la sécurité et des médias.

Opportunités d'expansion : Possibilités de diversification via la formation continue, l'internationalisation et de nouveaux segments professionnels.

Concurrence

Principaux types de concurrents :

Les centres de formation certifiés concurrents. Ils proposent des formations similaires, mais avec une couverture géographique et une notoriété moindres.

Moins d'agréments et de certifications officielles, limitant l'accès aux financements publics (CPF, OPCO).

Exemples : Écoles spécialisées en aéronautique ou centres de formation multi-compétences ajoutant une offre drone.

Les petites structures locales :

Attractives par leurs prix, mais avec une reconnaissance institutionnelle plus faible.

Absence de certifications officielles, limitant l'employabilité des stagiaires.

Peu d'investissement en matériel et en accompagnement post-formation.

Les plateformes en ligne :

Offrent des formations théoriques accessibles mais sans immersion pratique ni certification réglementaire.

Peu adaptées aux besoins des secteurs professionnels exigeant des compétences certifiées.

Les acteurs étrangers :

Peu présents en France mais avec des ambitions de pénétration du marché via des formations en anglais et des modules en ligne.

Législation et normes différentes pouvant limiter leur impact.

Points forts

Ce centre de formation est une référence incontournable en France grâce à son statut de centre certificateur, lui offrant une reconnaissance officielle et un positionnement premium sur le marché.

Avec plus de 10 ans d'expérience et un réseau national structuré, il assure une couverture complète du territoire et répond aux besoins des entreprises, collectivités et indépendants. Son éligibilité aux financements (CPF, OPCO, AFDAS) facilite l'inscription des stagiaires et garantit une trésorerie stable.

L'expertise du centre repose sur une qualité pédagogique éprouvée, un matériel haut de gamme et des formateurs expérimentés, assurant un taux de réussite élevé et une forte satisfaction client.

Idéalement situé à 35 minutes de Paris, le centre dispose d'infrastructures modernes et d'une zone d'entraînement dédiée, offrant une expérience immersive et une accessibilité optimale pour les stagiaires et partenaires.

Avec un marché en pleine expansion (BTP, sécurité, audiovisuel, inspection industrielle), ce centre est parfaitement positionné pour poursuivre sa croissance et son développement international.

Points faibles

La concurrence est croissante avec l'apparition de petites structures locales et de formations en ligne, bien que ces dernières n'offrent pas les mêmes garanties en termes de certification et de reconnaissance.

Le marché du drone évolue rapidement avec des réglementations européennes en constante adaptation, ce qui demande une veille et une capacité d'ajustement régulière.

La gestion d'un réseau national de partenaires implique une organisation rigoureuse pour maintenir une qualité homogène sur

l'ensemble du territoire.

Enfin, pour accélérer l'expansion à l'international et diversifier l'offre, des investissements stratégiques dans la modernisation des infrastructures et des outils pédagogiques offriront de nouvelles opportunités de croissance.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Le dirigeant souhaite transmettre l'activité à un repreneur capable de poursuivre son développement et d'exploiter pleinement son potentiel. Après plus de 10 ans à structurer et consolider la formation drone en France, il souhaite se consacrer à de nouveaux projets entrepreneuriaux. L'entreprise est aujourd'hui solide et bien implantée, avec un modèle économique éprouvé et un réseau de partenaires structuré. Cette cession intervient dans un contexte favorable, où le marché du drone est en pleine croissance, offrant ainsi au repreneur d'excellentes perspectives d'évolution. L'équipe en place, expérimentée et performante, est prête à accompagner la transition pour assurer une continuité fluide de l'activité.
Prix de cession	600 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	300 k€

Complément

Le centre de formation recherche un acquéreur capable d'assurer sa continuité et d'exploiter son potentiel de croissance, en s'appuyant sur une équipe expérimentée et performante.

Une expérience dans la formation ou l'aéronautique serait un atout, notamment une bonne connaissance du secteur du drone, de la réglementation et du marché de la formation.

Le repreneur devra avoir des compétences en gestion et en développement pour structurer la croissance et optimiser les opérations existantes.

Un sens stratégique et commercial est essentiel pour renforcer le positionnement du centre et identifier de nouveaux marchés.

Une maîtrise des financements publics et privés, notamment des dispositifs CPF, OPCO et entreprises, est également un atout pour assurer la pérennité du modèle économique.

Ce projet s'adresse à différents types de repreneurs : un groupe ou un acteur du secteur de la formation souhaitant intégrer un centre certifié et reconnu, un investisseur ou entrepreneur cherchant à exploiter une activité rentable sur un marché en plein essor, une entreprise du secteur aéronautique ou technologique souhaitant diversifier ses services, ou encore un indépendant avec un profil stratégique et commercial, prêt à s'appuyer sur une équipe compétente pour développer l'activité.

Ce projet s'adresse à un investisseur souhaitant entrer sur un marché en pleine croissance, un acteur de la formation cherchant à élargir son offre, ou une entreprise du secteur aéronautique et technologique souhaitant intégrer une activité complémentaire, cherchant à entrer sur un marché porteur avec un business model structuré et évolutif.