

Solution SaaS de pilotage d'équipes de performance industrielle

Annonce V86319 mise à jour le 01/06/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Licence
Localisation	Seine Maritime

Description du licence à vendre

Secteur : Logiciel / systèmes, conseil informatique et distribution.

Actif proposé à la vente : Reprise de la société qui donne droit à l'exploitation d'un contrat de distribution avec un acteur majeur de l'électronique (partenariat exclusif) pour un logiciel de pilotage de la performance industrielle à destination des chefs d'équipe (indicateurs de performance automatisés ou non, planning d'actions, passage de consignes, messages inter-équipes / services..).

Le partenariat de distribution offre une crédibilité industrielle, et accès au réseau de distribution potentiel.

Localisation : Rouen / France.

Le produit est déjà développé et est à un stade opérationnel qui nécessite une force commerciale pour déployer la solution à l'échelle chez des clients industriels, c'est un gain de temps significatif pour l'acheteur dans un secteur où la concurrence est déjà bien installée.

Il y a encore du potentiel de développement de nouveaux modules dans l'application pour répondre aux besoins des clients (résolution de problèmes, etc...)

Il y a une possibilité de racheter 50% de la propriété intellectuelle pour l'inclure comme actif dans l'activité, sachant qu'elle appartient à une personne physique indépendante de la société à reprendre.

La société est récente (2023) avec un modèle économique qui produit peu de charges grâce au partenariat avec un industriel qui prend en charge la partie développement (développeurs mis à disposition dans le cadre du contrat de distribution contre rétrocession), capital social de 20 000 €.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.		-17	-7	
Rés. Net		-17	-8	
Salariés	0	0	0	

Indications concernant les éléments chiffrés

Reprise de la structure et par voie de conséquence du contrat de distribution avec Etria pour l'intégrer dans l'offre SaaS de votre client avec un ticket à moins de 50 k€.
Reprise de la propriété intellectuelle (PI) intégrale de la solution appartenant à notre partenaire industriel (propriétaire de la PI) pour un ticket de moins de 150 k€.
Reprise des deux possibles aussi.

NDA possible pour échanges plus détaillés.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

ETI / PME

Concurrence

Concurrents présents depuis plus de 5 ans, générant plusieurs millions de chiffre d'affaires.
Marché des ETI / Grands groupe presque saturé mais encore un gros potentiel sur les PME en France.

Points forts

Contrat de distribution signé avec un industriel de premier rang.

Points faibles

Limites / points à compléter :
Effort nécessaire pour finaliser le market fit, support et scaling, des premiers leads commerciaux encourageants.
CA non encore généré : Potentiel à exploiter (commercialisation, montée en charge).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette Licence

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	Opportunité pour un éditeur de logiciel, un intégrateur industriel ou un acteur de la performance industrielle / Industrie 4.0 souhaitant internaliser rapidement un produit validé.