

Impression numérique B2B, signalétique – Hub Économique Zone UE

Annonce V87141 mise à jour le 06/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Indifférent
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Malte

Résumé général de l'activité

Une occasion exceptionnelle d'acquérir une unité de production B2B clé en main, spécialisée dans l'image de marque, la signalétique et le marketing opérationnel, forte de 25 ans d'existence.

La transaction est structurée exclusivement sous forme de cession d'actifs, permettant à l'acquéreur de reprendre un parc de machines premium, une base de données clients à forte valeur ajoutée et des actifs logiciels, tout en héritant d'une structure totalement déchargée de tout passif fiscal ou historique.

Ce que le repreneur acquiert : 5 secteurs d'activité intégrés.

L'unité de production est pleinement opérationnelle et équipée pour assurer une maîtrise totale de la chaîne de production sous un même toit : Commerciale/signalétique petit et grand format et un actif technologique digital hautement évolutif (SaaS).

La transaction est structurée exclusivement sous forme de cession d'actifs. L'acquéreur reprendra la pleine propriété, libre de toute charge ou dette historique, de l'infrastructure opérationnelle, du nom de marque historique, de la base de données clients et des droits exclusifs de commercialisation technologique. Le vendeur conserve l'intégralité du passif historique au sein de la société d'origine, garantissant une transition totalement saine et sécurisée pour le repreneur.

Atelier de production clé en main : Entièrement équipé avec des machines modernes pour l'impression numérique à haut volume, l'habillage de véhicules d'entreprise (wrapping) et la signalétique rigide.

Autonomie opérationnelle : Gérée par une équipe de production locale hautement qualifiée et fidèle, capable de piloter les opérations quotidiennes de manière indépendante du propriétaire actuel.

Optimisation fiscale majeure dans l'UE (~5% d'Impôt Réel)

La structure juridique de la juridiction offre à l'acheteur international l'un des cadres fiscaux les plus compétitifs de toute l'Union Européenne :

Équipements de production et stocks : Presses numériques avancées, traceurs, routeurs CNC, outils d'assemblage, aménagement complet de l'atelier (transfert de bail sous réserve de l'accord du propriétaire) et véhicules de livraison.

Profil de l'acheteur idéal :

- Réseaux d'imprimerie en expansion souhaitant s'implanter instantanément dans un hub anglophone à faible fiscalité en acquérant un leader historique plutôt qu'en partant de zéro.

- Entrepreneurs en relocalisation (Expatriation) : Idéal pour un repreneur souhaitant s'installer sous le soleil de la Méditerranée au sein d'une économie dynamique, en reprenant une activité rentable dès le premier jour.

Fondé en 2000, avec +25 ans d'activité éprouvées.
5 Verticales à Forte Marge.

Cession d'actifs + Option immobilière.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	245	195	180	210
Marge brute	180	145	135	160
EBE	65	50	60	65
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés	3	4	3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

Le prix d'achat est structuré par étapes (milestones) pour garantir la réussite de l'acquéreur :

Tranche 1 (200 000 €) – Cession d'actifs : Payée au closing pour l'acquisition en pleine propriété de l'ensemble des machines, outils, stocks et licences.

Tranche 2 (139 000 €) – Accompagnement (SLA) : Échelonnée sur 6 mois pour couvrir un transfert de compétences complet de 300 heures. Cette tranche est structurée comme un contrat de services techniques internationaux, facturé par une entité associée basée à Chypre.

Alignement du vendeur : Le fondateur actuel se relocalise en dehors de la région et signera une clause de non-concurrence juridiquement contraignante, garantissant la totale préservation du fonds de commerce.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Unique à Malte.

Concurrence

Pas de concurrence sur les 5 revenus diversifiés.

Points forts

Pourquoi cette opportunité ?

Cinq Flux de revenus diversifiés : Contrairement aux imprimeurs traditionnels, cette entreprise opère cinq verticales distinctes sous un même toit, réduisant les risques liés aux fluctuations du marché :

- Impression Numérique Personnalisée (Petit et Grand Format).
- Solutions de signalétique.
- Articles Promos et cadeaux d'entreprise.
- Vêtements de marque (DTF/Sublimation).
- Distribution exclusive de licences SaaS B2B (Revenus Récurrents).

Base Financière Sécurisée : Le RNBAI de 60 k€ est prouvé, testé lors des récessions et dérivé de plus de 1000 comptes B2B sur les dernières années.

Mandat exclusif sécurisé :

Durée : Période initiale exclusive de 2 ans.

Renouvellement : Renouvellement automatique selon atteinte d'objectifs minimaux de licences actives (alignés sur l'usage interne actuel, assurant une haute prévisibilité).

Avantage : Garantit un territoire protégé pour construire un flux de revenus récurrents sans concurrence.

Revenus "Bonus" à Haute Marge :

La vente de seulement 50 licences externes/an ajoute de 9 000 € à 11 000 € de profit pur annuellement, avec capitalisation chaque année, sans travail supplémentaire ni frais généraux.

Le "Fossé Numérique" (Infrastructure de Vente) : Un écosystème numérique mature conçu pour vendre efficacement à la fois les services d'impression et les licences SaaS :

Sites Web dominants en SEO : Plusieurs sites de niche avec 25 ans d'autorité.

Outils de vente interactifs : Flipbooks professionnels intégrant des arguments de vente pour l'application.

Plateformes Sociales Établies : Canaux curés prêts pour un déploiement immédiat de campagnes.

Opération clé en main : SOP documentées, personnel formé et relations fournisseurs établies incluses pour les 5 verticales.

Efficacité fiscale : Malta OpCo + Cyprus HoldCo = ~5 % de taux d'imposition effectif sur les bénéfices distribués.

Sortie propre : Le vendeur conserve tous les passifs historiques ; l'acheteur démarre avec une nouvelle entité maltaise. Zéro exposition aux problèmes de conformité passés.

L'avantage du fossé numérique :

Les 5 verticales sont soutenues par une infrastructure numérique unique et puissante (Sites Web, Flipbooks, SEO, Réseaux Sociaux) qui réduit considérablement les Coûts d'acquisition Client (CAC) et permet un cross-selling fluide.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Autre
Complément	Option Immobilière : Les entités commerciales peuvent acquérir les locaux sans restrictions de permis AIP (spécifique à Malte).
Prix de cession	339 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	380 k€

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	200 k€
Complément	Acquéreur idéal : Distributeur d'articles promos : Souhaite une capacité de production interne (Verticales 1-4) + un nouveau flux de revenus récurrents (Verticale 5) à vendre à sa base clients existante. Concurrent (Vêtement/Signalétique) : Souhaite acquérir la liste de clients, éliminer un rival et obtenir l'avantage technologique exclusif. Entrepreneur en optimisation fiscale : Acquiète une entité UE génératrice de cash-flow avec une structure de sortie propre et des sources de revenus diversifiées.