

Cabinet de conseil Qualiopi rentable – process & récurrence clients

Annonce V87946 mise à jour le 15/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Cession cabinet de conseil spécialisé Qualiopi / RS-RNCP – activité digitalisée, structurée et récurrente

Cabinet de conseil spécialisé dans l'accompagnement des organismes de formation et entreprises souhaitant obtenir, maintenir ou développer leur activité de formation.

L'activité accompagne notamment les clients sur :

- L'obtention et le maintien de la certification Qualiopi
- La préparation aux audits initiaux, de surveillance et de renouvellement
- L'enregistrement de certifications au RS/RNCP
- L'accompagnement administratif et méthodologique des organismes de formation.

L'activité est exploitée à distance, avec une organisation structurée, des process documentés et une équipe de prestataires indépendants déjà opérationnels.

Atouts principaux :

- Activité spécialisée sur un marché de niche réglementé.
- Plus de 150 clients accompagnés depuis la création.
- Portefeuille de clients récurrents en suivi.
- Modèle 100 % digital / distanciel.
- Process opérationnels documentés.
- Équipe composée de consultants indépendants formés et autonomes.
- Dirigeant peu sollicité dans l'opérationnel quotidien.
- Base de données qualifiée et outils commerciaux en place.
- Très bonne satisfaction client et historique de références solides.
- Potentiel de développement via publicité digitale, partenariats, relance de la base, SEO et offres complémentaires.

Chiffres et indicateurs :

- Activité créée en 2022.
- Chiffre d'affaires annuel historique autour de 170 k€ à 200 k€ selon les exercices.
- Reprise forte de la dynamique commerciale sur l'exercice en cours.
- Environ 30 à 40 clients récurrents en suivi.
- Récurrence estimée : 80 k€ à 120 k€ par an.
- CA déjà sécurisé sur les prochains mois.
- Structure légère, sans salarié, avec un réseau de prestataires indépendants.

Profil de repreneur recherché :

- Cette activité peut intéresser :
- Un organisme de formation souhaitant intégrer une brique conseil Qualiopi ;
 - Un cabinet de conseil souhaitant renforcer son positionnement formation / certification ;
 - Un acteur de la certification, de la qualité ou de la conformité ;
 - Un entrepreneur souhaitant reprendre une activité déjà structurée ;
 - Un groupe souhaitant développer une activité transverse autour de la formation professionnelle.

Eléments chiffrés

Année de référence	2026
Dettes financières	0 k€

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA	220	155	200	220
Marge brute	170	120	155	170
EBE	40	25	50	65
Rés. Exp.	40	20	45	60
Rés. Net	35	15	40	50
Salariés	2	2	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

- CA moyen 3 ans : ~170 k€.
- Récurrence clients : ~23 %.
- 133 clients uniques accompagnés depuis la création.

Positionnement concurrence

Concurrence

Points forts

- Activité mature, structurée et digitalisée, fonctionnant avec des process et une équipe de prestataires formés.
- Fonctionnement 100 % distanciel.
- Organisation permettant une gestion allégée grâce à la structuration opérationnelle.
- Bonne notoriété : site professionnel, historique de clients variés, taux de satisfaction élevé (100%).
- Base de données qualifiée et partenariats certificateurs actifs.
- Opportunités de croissance immédiate (activation de nouveaux canaux : VSL, ads, partenariats, e-learning).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Réorientation stratégique du dirigeant et volonté de transmettre une activité structurée à un repreneur capable d'en poursuivre le développement. Transmission possible avec accompagnement du dirigeant sur une période à définir.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Complément	Entrepreneur.
	Cabinet de conseil.
	Acteur formation/OF. Agence souhaitant intégrer une activité rentable, processée et à fort potentiel de développement.