

Soutien scolaire

Annonce V88070 mise à jour le 10/08/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Société nationale de soutien scolaire – Modèle agile, sans locaux.

Société spécialisée dans le soutien scolaire et les services à la personne, créée il y a plus de 15 ans, opérant sur l'ensemble du territoire français.

L'enseigne a été élue Meilleure Enseigne 2026 par le magazine Capital dans la catégorie soutien scolaire, renforçant sa notoriété et sa crédibilité sur un marché en forte demande. Elle fonctionne selon un modèle 100 % flexible, sans locaux physiques, reposant sur une organisation éprouvée et entièrement pilotable à distance.

Il s'agit d'une activité clé en main, rentable et immédiatement exploitable, avec un fort potentiel de développement.

Une offre complète et diversifiée.

L'entreprise accompagne des élèves du primaire jusqu'au supérieur à travers des solutions pédagogiques personnalisées :

- Cours particuliers à domicile et en visioconférence
- Aide aux devoirs et suivi régulier.
- Coaching scolaire et méthodologique.
- Stages intensifs (vacances scolaires, pré-rentree).

Cette diversité d'offres permet de répondre à une demande large, récurrente et saisonnière, tout en assurant une bonne stabilité de l'activité.

Un modèle économique souple et performant

Le chiffre d'affaires annuel s'élève à environ 85 000 €, réalisé avec une structure volontairement légère.

L'entreprise repose sur un modèle hybride :

- Mandataire.
- Prestataire.

Ce fonctionnement permet :

Une grande flexibilité opérationnelle.

Une maîtrise optimale des coûts.

Une adaptation rapide aux variations de la demande locale et nationale.

L'activité s'appuie sur un réseau d'enseignants qualifiés, permettant une gestion efficace et largement dématérialisée.

Un avantage concurrentiel majeur : agrément Services à la Personne.
La société dispose d'un agrément Services à la Personne (SAP) en cours de validité, offrant un avantage décisif sur le marché :

Crédit d'impôt immédiat de 50 % pour les clients.
Forte amélioration du pouvoir d'achat des familles.
Atout commercial déterminant face à la concurrence.

Ce dispositif constitue un levier puissant pour :

- L'acquisition de nouveaux clients,
- La fidélisation,
- Le positionnement concurrentiel.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	65	50	85	
Marge brute				
EBE	-1	5	5	
Rés. Exp.	-2	1	1	
Rés. Net	-2	1	1	
Salariés	1	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Éléments clés :

Temps de travail : 2 à 3 jours par semaine (environ 20h)
? Activité volontairement exploitée à temps partiel, offrant un fort potentiel de développement via une augmentation du volume d'activité et une structuration commerciale.
Structure légère, sans locaux physiques
Activité clé en main, immédiatement exploitable
Organisation flexible permettant une adaptation du niveau d'activité et de rémunération selon l'implication du repreneur

Potentiel de développement :

Fort potentiel commercial et marketing à ce jour peu exploité.

Leviers de croissance immédiatement activables :

- Développement de la stratégie commerciale.
- Renforcement de la présence digitale (visibilité nationale).
- Extension du réseau d'intervenants pour répondre à une demande croissante.

Mise en place de cours en petits groupes / classes (non exploité à ce jour), permettant :

- D'optimiser la rentabilité.
- D'augmenter le chiffre d'affaires à volume horaire constant.

L'activité est aujourd'hui exploitée volontairement en-deçà de son potentiel, offrant au repreneur d'importantes perspectives de croissance.

Informations complémentaires :

Le chiffre d'affaires comprend une part de débours liée au fonctionnement spécifique de l'activité.

Modalités de cession :

- Cession de 100 % des parts sociales.
- Transmission dans une logique de continuité et de développement.

- Idéal pour un repreneur opérationnel, souhaitant s'impliquer dans la croissance de l'activité.
- Prix de cession cohérent avec les performances actuelles et le potentiel de développement de l'activité.
- Opportunité de reprise d'une structure clé en main, immédiatement exploitable et présentant un fort potentiel de développement.

Confidentialité :

Les informations complémentaires (financières, juridiques et opérationnelles) seront communiquées après un premier échange qualifié et, le cas échéant, la signature d'un engagement de confidentialité (NDA).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Segment soutien scolaire personnalisé, positionnement qualitatif.
- Approche premium, axée sur la relation de confiance et la qualité pédagogique.
- Intervention à l'échelle nationale, sans contrainte géographique.
- Marché structurellement porteur, soutenu par les cycles scolaires et le dispositif fiscal des services à la personne.

Concurrence

Le marché est concurrentiel et structuré autour :

- De grands acteurs nationaux du soutien scolaire,
- De réseaux régionaux,
- Et d'indépendants ou petites structures locales.

La société se différencie par son ancienneté, sa notoriété, son fonctionnement sans locaux et son modèle mandataire et prestataire, qui lui confère une grande agilité opérationnelle.

Points forts

- 15 ans d'existence et crédibilité établie.
- Activité nationale sans dépendance géographique.
- Aucun local, charges fixes limitées.
- Modèle économique éprouvé (mandataire / prestataire).
- Agrément SAP et crédit d'impôt immédiat.
- Organisation structurée et immédiatement exploitable.
- Fort potentiel de développement commercial et digital.
- Activité pilotable à distance.
- Marque reconnue dans le secteur du soutien scolaire.

Points faibles

- Activité soumise à saisonnalité scolaire.
- Développement commercial perfectible.
- Volume volontairement limité aujourd'hui.
- Marché concurrentiel nécessitant différenciation.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	48 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	20 k€
Complément	Idéal pour : - Un repreneur en reconversion, - Un entrepreneur souhaitant développer une activité nationale, - Une structure existante cherchant une croissance externe ciblée.