

Systèmes de classement et stockages automatisés

Annonce V89160 mise à jour le 28/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans les solutions de stockage automatisé.

Activités :

- La vente de systèmes de classement et de stockage automatisés.
- L'installation et la mise en service d'équipements.
- La maintenance multimarques et multi-générations.

Typologie d'équipements : classeurs rotatifs, tours de stockage verticales, transstockeurs horizontaux, rayonnages mobiles.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	700 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	800 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	2700	3000	3 200	
Marge brute				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE	400	450	600	
Rés. Exp.	400	450	600	
Rés. Net	300	350	450	
Salariés			15	

Indications concernant les éléments chiffrés

Données financières clés sur les trois derniers exercices :

- Chiffre d'affaires : > 3 M€.
- EBITDA retraité : ~ 600 k€.
- Marge d'EBITDA : ~ 20 %.
- Trésorerie nette : 800 k€.

Structure financière saine et capacité d'autofinancement démontrée.

Absence de dépendance critique à un client unique (détail disponible en data-room).

Le niveau d'EBITDA permet d'envisager un montage de type LBO avec un levier bancaire raisonnable, soutenu par la récurrence des flux.

Cession de 100 % des titres.

Accompagnement du dirigeant possible jusqu'à 12 mois.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché et positionnement :

- Positionnement sur un marché de niche à forte technicité.
- Modèle reposant majoritairement sur des revenus récurrents.
- Parc installé d'environ 4 000 machines sous contrats de maintenance

Clientèle diversifiée et solvable : Industrie, logistique, administrations, défense, nucléaire, aéronautique, santé.

La récurrence des contrats de maintenance confère à l'activité une visibilité importante sur le chiffre d'affaires et une forte résilience.

Points forts

Organisation & actifs clés :

- Équipes techniques itinérantes couvrant environ la moitié du territoire français.
- Process opérationnels formalisés et éprouvés.
- Forte fidélisation de la clientèle.
- Base installée générant un flux continu d'interventions, pièces et renouvellements.

Actifs immatériels significatifs :

- Portefeuille clients récurrent.
- Historique d'intervention et expertise multimarques.
- Notoriété sectorielle sur un segment spécifique.

L'entreprise dispose d'un savoir-faire technique reconnu lui permettant d'intervenir sur toutes marques et générations de machines, constituant une barrière à l'entrée significative.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Cession réfléchie, organisée et préparée en interne.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 000 k€
Complément	Leviers de création de valeur. Pour un acquéreur stratégique : - Déploiement géographique complémentaire. - Cross-selling sur base clients existante. - Intégration verticale (maintenance internalisée). - Renforcement d'une offre globale logistique / intralogistique. Pour un investisseur financier / repreneur individuel : - Optimisation de la structure de coûts. - Développement commercial structuré. - Extension de la couverture nationale. - Croissance externe ciblée sur des acteurs régionaux.