



Organisme de formation spécialisé dans l'anglais professionnel

Annonce V89633 mise à jour le 28/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Organisme de formation spécialisé dans l'anglais professionnel, basé à Paris.

La société intervient principalement auprès d'entreprises privées, notamment dans les secteurs de l'assurance et de l'énergie, au moyen de parcours individuels et personnalisés.

L'activité de formation constitue désormais le cœur de l'entreprise.

Croissance de près de 26 % en deux ans. En 2025, la formation représentait environ 96 % du total des produits d'exploitation de la société.

Le chiffre d'affaires complémentaire provenait d'une activité de traduction, progressivement arrêtée afin de recentrer la société sur la formation.

Le chiffre d'affaires de traduction est ainsi passé de 13 k€ en 2024 à 4 k€ en 2025. Cette évolution explique pourquoi le total de l'activité est resté globalement stable en 2025 malgré la croissance de la formation.

L'activité de formation est réalisée à environ 95 % à distance et 5 % en présentiel. La société bénéficie d'une certification QUALIOPi actuellement valide, sous réserve de son maintien dans le cadre de la reprise. Certaines formations peuvent être proposées dans le cadre de dispositifs de financement tels que le CPF, selon les conditions réglementaires applicables.

Les deux associés souhaitent transmettre la société en raison de leur départ à la retraite après douze années d'exploitation. Ils proposent un accompagnement progressif du repreneur afin de faciliter la continuité des formations, la présentation aux clients et la transmission des méthodes pédagogiques, commerciales et administratives.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA	95	100	100	
Marge brute				
EBE	5	20	20	
Rés. Exp.	5	20	20	
Rés. Net	5	15	15	
Salariés	2	2	2	

Indications concernant les éléments chiffrés

Le CA indiqué correspond au total des produits d'exploitation arrondi au millier d'euros, incluant la formation et l'activité résiduelle de traduction.

La société s'est progressivement recentrée sur la formation en anglais professionnel.

La stabilité relative du chiffre d'affaires total entre 2024 et 2025 s'explique par la réduction volontaire de l'activité de traduction, passée de 13 k€ à 4 k€, et non par une baisse de l'activité de formation. En 2025, la formation représentait environ 96 % du total des produits d'exploitation de la société.

Répartition et organisation de l'activité formation 2025 :

Activité : formation en anglais professionnel ; la traduction est désormais résiduelle.

Modalité de réalisation : environ 95 % à distance et 5 % en présentiel.

Format pédagogique : 100 % de parcours individuels et personnalisés.

Origine du financement : environ 80 % entreprises et 20 % parcours financés via le CPF, selon les conditions réglementaires applicables.

Volume réalisé : Environ 1 280 heures de formation dispensées en 2025.

Tarif de référence : 84 € HT par heure pour les formations individuelles.

Organisation et modèle économique 2025 :

L'activité est assurée par les deux associés, qui sont également les deux formateurs salariés. Le chiffre d'affaires de formation s'est élevé à 108 350 € en 2025. Les charges totales de la société, incluant les rémunérations et charges sociales, se sont élevées à 94 352 €, dont 90 809 € imputables à l'activité de formation. Le modèle, principalement à distance, est léger et flexible.

Transmission :

Les cédants proposent un accompagnement de transition de 6 à 12 mois (prolongeable d'un commun accord), incluant la présentation du repreneur aux principaux clients, la transmission des méthodes pédagogiques et administratives, ainsi qu'un appui à la continuité de l'activité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Organisme indépendant spécialisé dans la formation en anglais professionnel sur mesure, principalement destinée à une clientèle B2B.

L'offre repose sur des parcours individuels et personnalisés, dispensés majoritairement à distance, avec une expertise reconnue dans des secteurs exigeants, notamment l'assurance et l'énergie.

La société s'est recentrée sur son activité de formation, qui représente désormais environ 96 % du total des produits d'exploitation.

Son positionnement privilégie la qualité pédagogique, la souplesse du distanciel, l'accompagnement individuel et une tarification homogène de 84 € HT/heure.

Portefeuille clients :
La société bénéficie de relations commerciales établies, principalement avec une clientèle professionnelle. Les deux principaux clients représentaient environ 67 % du chiffre d'affaires formation en 2025. Cette concentration est identifiée et pourra être analysée de manière confidentielle avec les repreneurs qualifiés. Elle constitue également un axe de développement par la diversification du portefeuille B2B, le recrutement de formateurs partenaires et le développement de nouvelles relations commerciales.

Points forts

- Activité de formation en anglais professionnel en croissance.
- Recentrage réussi sur la formation, représentant environ 96 % du total des produits d'exploitation de la société en 2025.
- Positionnement spécialisé B2B, avec expérience dans les secteurs de l'assurance et de l'énergie.
- Offre individualisée et majoritairement à distance : environ 95 % distanciel et 5 % présentiel.
- Environ 1 280 heures de formation dispensées en 2025 ; tarif de référence de 84 € HT/heure.
- Société créée en 2014, avec relations clients établies et activité sans immobilier à reprendre.
- Certification QUALIOPi actuellement valide, sous réserve des conditions de maintien applicables lors de la reprise.
- Aucun endettement bancaire déclaré.
- Accompagnement des cédants prévu pour sécuriser la reprise et assurer la transmission des relations clients, des méthodes et de l'organisation.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Les deux associés cédants souhaitent organiser leur départ à la retraite après douze années de développement de l'activité. La cession porte sur le contrôle de la société, avec une reprise de la totalité des titres. Les cédants proposent un accompagnement initial de 6 à 12 mois, prolongeable d'un commun accord, incluant la présentation du repreneur aux principaux clients, la transmission des méthodes pédagogiques et administratives, ainsi qu'un appui à la continuité de l'activité.
Prix de cession	150 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	40 k€

Complément

Reprise adaptée à un formateur d'anglais, à un organisme de formation ou à un entrepreneur expérimenté dans la formation professionnelle, les services B2B ou le développement commercial.

Une connaissance de l'anglais professionnel et de la relation clients entreprises sera appréciée. Présence à Paris/Île-de-France souhaitée mais non indispensable compte tenu d'une activité majoritairement à distance.

Projet de reprise structuré et capacité à assurer la continuité pédagogique et commerciale requis.