

## Description générale

### Désignation de l'actif

| Type d'actif | Autre actif |
|--------------|-------------|
| Localisation | Hérault     |

### Description du l'actif à vendre

Un portefeuille clients récurrent dans le domaine des télécommunications d'entreprise, comprenant des services opérateurs à forte valeur ajoutée :

- Trunks SIP / téléphonie IP.
- Fibre entreprise (FTTO / FTTH / accès pro).
- SDA / lignes analogiques (VGA).
- Solutions 3CX / téléphonie managée.
- Cartes SIM data / backup 4G.
- Services opérateurs multisites.
- Services spéciaux et consommations récurrentes.

Clientèle B2B diversifiée à forte rétention.

Le portefeuille est principalement constitué de clients professionnels, collectivités, établissements de santé, hôtellerie, professions libérales, multisites et structures associatives.

L'activité présente une excellente récurrence, un faible churn et un fort potentiel de développement complémentaire (cloud, cybersécurité, infogérance, sauvegarde, services managés).

## Éléments chiffrés

### Éléments chiffrés concernant la cession

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA          | 150  | 200  | 250  | 300  |
| Marge brute | 75   | 100  | 150  | 200  |
| EBE         | 75   | 100  | 150  | 200  |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| Rés. Exp.   |      |      |      |      |
| Rés. Net    |      |      |      |      |
| Salariés    | 1    | 1    | 1    | 1    |

Positionnement concurrence

Points forts

- Portefeuille clients récurrent et fortement fidélisé.
- 477 trunks SIP actifs et plus de 120 clients professionnels.
- Revenus mensuels récurrents sécurisés.
- 2026 déjà sécurisé à plus de 200 k€ HT.
- Croissance forte et démontrée : +67 % en 2 ans.
- Chiffre d'affaires opérateur en progression continue.
- Marge brute réelle élevée : 66 %.
- Marge brute annuelle supérieure à 140 k€.
- Contrats sécurisés de 12 à 60 mois.
- Faible churn et forte rétention client.
- Présence forte sur des secteurs stables : santé, hôtellerie, collectivités, professions libérales.
- Nombreux contrats multisites à forte dépendance technique.
- Portefeuille premium à forte valeur ajoutée.
- Forte capacité d'upsell : cloud, cybersécurité, infogérance, services managés.
- Intégration simple pour un opérateur, MSP ou intégrateur IT.
- Excellente base pour une stratégie de build-up régional.
- Potentiel immédiat de synergies commerciales et techniques.
- Activité rentable, immédiatement exploitable.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

|                              |       |
|------------------------------|-------|
| Raison principale de cession | Autre |
|------------------------------|-------|

C'est une cession de l'activité opérateur qui fait l'objet de cette annonce. Le cédant souhaite se focaliser sur le développement de ses autres activités IT.

Complément

Ce n'est donc pas la totalité de l'entreprise qui est concernée par la vente.

Il reste toutefois ouvert à une offre globale sur l'entreprise : intégrateur IT générant entre 800 k€ et 1,2 M€ de CA.

Prix de cession

650 k€

## Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne morale

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

150 k€

Complément

L'activité opérateur est à reprendre sans salarié. Cela convient pour un solopreneur ayant des compétences opérateur ou un opérateur / intégrateur / infogéreur déjà existant avec des compétences techniques en interne.