

Signalisation routière et marquage au sol

Annonce V90752 mise à jour le 01/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Non communiquée
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Un groupe spécialisé dans la signalisation routière et le marquage au sol, composé de deux sociétés complémentaires fondées, opérant sur l'ensemble du territoire français depuis une base en Île-de-France

L'activité principale porte sur les travaux de marquage au sol (signalisation horizontale : axes routiers, parkings, giratoires, zones industrielles et commerciales) et la fourniture et la pose de panneaux de signalisation réglementaire.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	115 k€
Dettes financières	9 k€
Trésorerie nette	35 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1000	1100	1 100	1 100
Marge brute				
EBE	75	125	110	125
Rés. Exp.	10	5	-5	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net			-5	
Salariés	7	7	7	

Indications concernant les éléments chiffrés

EBE retraité de la rémunération du dirigeant à 120 k€ et incluant une rémunération économique portée à 60 k€.
Pareil pour la DAF (compagne du cédant) avec une rémunération à 72 k€ incluant une rémunération économique portée à 30 k€.

L'outil de production est complet et expertisé : parc de 7 véhicules dont deux camions fondeur, matériel de marquage thermique (thermotraceurs, fondeurs, machines à peinture) valorisés à 291 K€ et plus de 350 k€ de Stock. Ce qui en fait une valorisation très attractif car le cédant souhaite partir rapidement en retraite.

L'équipe en place compte 7 salariés, garantissant la continuité opérationnelle post-cession.

EBE retraité moyen sur 3 ans : 102 k€.

Prix de cession : 644 K€.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Secteur en forte demande : toute route, parking, zone industrielle ou commerciale nécessite un marquage et une signalisation périodiquement renouvelés - la demande est captive, récurrente et non délocalisable.

La clientèle est diversifiée : collectivités territoriales, entreprises privées, secteur BTP, gestionnaires de sites et promoteurs immobiliers.

Le groupe n'a jamais cherché à croître. Le cédant a volontairement plafonné l'activité à 6 salariés pour des raisons personnelles, refusant régulièrement des chantiers. Le carnet de commandes entrant dépasse structurellement ce que la structure peut absorber.

Pour un acquéreur disposé à recruter, le potentiel de doublement du chiffre d'affaires est immédiat, sans développement commercial - la demande existe déjà.

Concurrence

Points forts

Le groupe bénéficie d'un contrat cadre pluriannuel signé avec une collectivité territoriale représentant 1 200 k€ sur 4 ans (300 k€/an), assurant une visibilité et une récurrence d'activité significatives.

Carnet de commandes structurellement supérieur à la capacité de production actuelle - croissance immédiate possible par simple recrutement

Outil de production complet et expertisé : 290 k€ de matériel et véhicules prêts à l'emploi.

Stocks significatifs repris au bilan : 356 k€.

Double compétence travaux + négoce via les deux entités.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	644 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier 200 k€