

Conseil en ingénierie touristique et culturelle

Annonce V90825 mise à jour le 16/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Entreprise Individuelle
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Activité de conseil en ingénierie culturelle et touristique auprès des collectivités locales et de certaines entreprises privées / AMO.

Bonnes références partout en France.

Situation saine.

Transmission des méthodes et outils de travail.

Réseau de partenaires.

Possibilité de continuer en appui / capacité à former des jeunes.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Dettes financières	0 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	150	100	100	95
Marge brute				
EBE	65	25	35	60

En k€/année	2021	2022	2023	2024
Rés. Exp.	65	25	35	60
Rés. Net	65	25	35	60
Salariés	1	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

BNC 2025 = 20 k€ / CA 2025 = 55 k€.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Parmi les bureaux d'études les plus anciens et reconnus du marché du conseil en tourisme, loisirs et culture.

Concurrence

Forte avec une tendance à la concentration autour de grosses agences d'ingénierie.

Points forts

Ancienneté dans le métier / Palette large de compétences, depuis 30 ans (et de 1992 à 1994 – consultant-chef de projet salarié pendant 2,5 ans dans bureau d'ingénierie culturelle).

Ancienneté sur le marché LCT, des méthodes et outils de travail spécifiques transmissibles (depuis 1992).

Réception de consultations en direct (10 à 15 par an).

Des contacts professionnels et un réseau de partenaires.

Nombreuses références partout en France, certaines « prestigieuses » (EDF, Cité des horlogers, Calvi, ...) / des références qui comptent encore aujourd'hui / « pas de cadavres ».

Une certaine notoriété.

Expertise reconnue (intuitu personae) : le cédant peut continuer en appui pendant encore quelques mois/années.

Capacité à former un ou plusieurs jeune(s) : 12 ans d'enseignement au Celsa + Sorbonne Nouvelle.

Site web + book références + dossier de présentation.

1 CA cumulé de 2,5/3 M€.

La souplesse du statut Profession libérale, actuellement en emploi-retraite (donc un revenu fixe qui permet de continuer).

Pas d'endettement.

Points faibles

Peu de CA récurrent (missions « one shot » la plupart du temps), pas de clientèle à transmettre (hormis sur des accords cadres de plusieurs années).

1 CA qui baisse d'année en année, taux de réussite faible (1/6 environ). Activité irrégulière.

Rentabilité faible (honoraires contraints malgré l'expérience).

Des consultations inaccessibles hors d'un groupement.

Concurrence forte avec de plus en plus d'acteurs y compris venus d'autres domaines d'activité (architectes, groupement ingénierie, ...).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	40 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------