

Distribution BtoB de produits d'hygiène et emballages professionnels

Annonce V91158 mise à jour le 16/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Luxembourg

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la distribution de produits d'entretien, d'hygiène et d'emballage à destination des professionnels, implantée au Luxembourg.

Elle intervient principalement auprès d'une clientèle professionnelle récurrente composée de restaurants, boulangeries, commerces alimentaires, métiers de bouche et réseaux de restauration.

L'activité repose sur une relation commerciale de proximité, des visites terrain régulières et une forte fidélisation de la clientèle.

La société commercialise notamment :

- Produits d'entretien professionnels.
- Détergents et liquides vaisselle.
- Emballages alimentaires.
- Films alimentaires.
- Sacs et boîtes alimentaires.
- Consommables destinés aux métiers de bouche.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		350	600	
Marge brute				
EBE				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.			85	
Rés. Net		30	60	
Salariés		3	3	

Indications concernant les éléments chiffrés

Résultat d'exploitation : 85 k€ + rémunération dirigeant à hauteur de 70 k€/ an.

Capitaux propres > 100 k€.

Trésorerie confortable - Faible niveau d'endettement - Aucun PGE - Aucun crédit-bail significatif

Apport personnel minimum conseillé : environ 150 000 € à 180 000 € selon le profil du repreneur et les modalités de financement.

Le parc matériel est léger et peu contraignant :

1 véhicule utilitaire floqué et géolocalisé.

Matériel bureautique et logistique classique.

Aucun crédit-bail matériel significatif- Aucun investissement lourd à prévoir.

L'entreprise fonctionne aujourd'hui avec une équipe de 3 personnes comprenant :

- Le dirigeant en charge du développement commercial et de la relation clientèle.

- Un chauffeur / magasinier.

- Une secrétaire administrative et commerciale.

La société dispose d'une structure légère et flexible avec :

- Un bureau administratif d'environ 15 m².

- Un petit dépôt de stockage loué à l'année.

Un projet de dépôt complémentaire en France à compter de 2026 afin d'accompagner le développement de l'activité.

Le loyer total actuel est particulièrement attractif avec environ 521 € HT / mois pour l'ensemble des locaux exploités.

Les charges immobilières restent faibles et adaptées à une activité de négoce et distribution.

Accompagnement pour la reprise : Le cédant est disposé à accompagner le repreneur.

Dossier de présentation : Dossier détaillé + pièces annexe transmis après signature d'une lettre d'engagement de confidentialité complétée et acceptée.

Les informations sur les risques auxquels ce bien est exposé sont disponibles sur le site Géorisques : www.georisques.gouv.fr

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'activité bénéficie aujourd'hui d'un portefeuille d'environ 80 clients actifs répartis principalement sur Luxembourg-ville et le sud du Grand-Duché.

Le carnet de commandes repose essentiellement sur des besoins récurrents générant des commandes régulières et une bonne visibilité sur l'activité.

Points forts

Forte progression du chiffre d'affaires depuis la création.

Activité récurrente.

- Clientèle fidélisée.
- Faibles charges fixes.
- Très bon emplacement géographique.
- Bonne rentabilité.
- Potentiel de développement important.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Maladie / décès
Complément	La cession est motivée par des raisons de santé du dirigeant.
Prix de cession	490 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	L'entreprise constitue une excellente opportunité pour : - Un repreneur individuel orienté commercial terrain. - Un acteur du négoce souhaitant se développer au Luxembourg. - Une société recherchant une croissance externe. - Un professionnel de la distribution BtoB.