

Cabinet de recrutement par approche directe et chasse de têtes

Annonce V91204 mise à jour le 17/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Cabinet boutique parisien spécialisé en recrutement exclusif de cadres et dirigeants depuis plus de 15 ans.

Modèle ultra-rentable fondé sur l'approche directe et mandats exclusifs – loin de la concurrence volume.

Expertise établie sur 7 secteurs majeurs (Immobilier, BTP, Finance, IT, Industrie, Santé, Droit), avec une base de relations CHROs et DGs durables et de qualité.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	570 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	430 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	350	300	300	300
Marge brute				
EBE			150	
Rés. Exp.				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net				
Salariés	4	2	2	3

Indications concernant les éléments chiffrés

- Moment optimal pour acquisition stratégique à valorisation attractive.
- Propriétaire investie, pas de départ brutal.
- Confidentiel. NDA obligatoire.
- Discussion possible immédiatement.

Positionnement concurrence

Points forts

- Financièrement solide.
- Zéro endettement.
- Trésorerie abondante.
- Marge commerciale exceptionnelle et profitabilité nette en croissance.
- Structure allégée, coûts maîtrisés, cash-flow positif.
- Le modèle génère du profit avec légèreté.
- Repositionné pour croissance.
- Après restructuration stratégique récente, le cabinet est prêt pour un relaunch H2 2026 : élargissement sectoriel, prospection digitale structurée, réponse appels d'offres.
- Roadmap claire, ambitieuse, immédiatement actionnable.
- Actif immatériel rare.
- 15 ans de réseau passif, expertise sectorielle transférable.
- Savoir-faire consultative RH – difficile à reproduire.
- Clients établis, base de données candidats exclusive.
- Infrastructure légale formalisée.
- Propriétaire présente 2 ans.
- Accompagnement complet post-acquisition : maintien relations clients, transition opérationnelle fluide, transfert savoir-faire, ancrage stratégique auprès des directions.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
---------------------------	-------------

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	900 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	250 k€
Complément	Groupe de recrutement cherchant crédibilité executive search et marges premium. Cabinet de conseil RH visant service de recrutement cadres. Investisseur en small-cap B2B profitable et résilient. Entrepreneur cherchant clé-en-main avec clientèle et mentor.