

Bureau d'études en ingénierie navale

Annonce V91343 mise à jour le 25/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Gironde

Résumé général de l'activité

Bureau d'études en ingénierie navale, situé à Canéjan (première couronne bordelaise), fondé en 2010 par son dirigeant actuel.

Il intervient sur tout le cycle de vie des unités navales (conception neuve, mais surtout rénovation/transformation, devenue l'activité dominante).

Sa force est de pouvoir traiter un dossier d'ingénierie complet, polyvalence rare pour une structure de cette taille.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	355 k€
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	430 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	500	500	500	
Marge brute	500	500	450	
EBE	65	80	100	
Rés. Exp.	65	95	100	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net	50	55	75	
Salariés	8	5	4	

Indications concernant les éléments chiffrés

Équipe (4 personnes) : Le dirigeant fondateur (très impliqué en production), deux ingénieurs cadres complémentaires et un technicien supérieur (30+ ans d'expérience en construction navale).

Moyens d'exploitation : Plateau de 140 m² à Canéjan en bail commercial jusqu'en 2029 (1 483 € HT/mois).

Outil de production complet : licences professionnelles, parc informatique récent multi-écrans, traceur, scanner laser, etc.

Suite du process.

Les données bilancielles présentées sont celles comptabilisées à la dernière clôture.

Info mémo et derniers états financiers communiqués après validation du profil et signature d'un NDA.

Le montant d'endettement MLT s'entend ici hors CCA (82 365€ à la clôture 2025).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marchés :

Deux segments désormais à peu près équilibrés : le maritime (pêche, plaisance professionnelle, transport de passagers, navires de charge) et le fluvial (croisière, promenade, transport de marchandises, engins type pontons-grue).

Le recul de la pêche a poussé à renforcer le fluvial.

La zone de chalandise couvre toute la façade atlantique (frontière belge à frontière portugaise), avec un ancrage espagnol hérité du fondateur et une présence fluviale de Bordeaux jusqu'au bassin parisien.

Clientèle :

Acteurs établis (armateurs, chantiers navals, compagnies de transport fluvial), dont des donneurs d'ordre nationaux et internationaux.

Positionnement privilégié auprès de la flotte de pêche hauturière franco-espagnole (environ 40 unités).

Certains projets pèsent jusqu'à 20 % du CA annuel, mais sans dépendance à un client unique.

Points forts

Capacité à répondre à l'intégralité d'un dossier d'ingénierie.

Diversité des marchés : maritime et fluvial.

Forte reconnaissance nationale.

Structuration des RH.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	980 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	250 k€
Complément	Obligatoirement repreneur de niveau ingénieur ou profil expérimenté dans l'ingénierie navale ou bureau d'études d'une certaine taille cherchant à élargir sa zone de chalandise et sa capacité de production. Apport minimum requis de 250 000€.