

Vente et réparation de cycles

Annonce V91665 mise à jour le 30/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Doubs

Résumé général de l'activité

Société exploitant un magasin spécialisé dans la vente et la réparation de cycles, implanté depuis près de 30 ans sur un emplacement commercial stratégique de l'agglomération Bisontine.

Activités :

- Vente de vélos de route, VTT, VTC, vélos électriques, vélos urbains et vélos enfants.
- Vente d'accessoires, équipements, textile et pièces détachées.
- Atelier d'entretien, réparation et montage toutes marques.

L'entreprise bénéficie d'une excellente notoriété, d'une clientèle fidèle de particuliers, de sportifs, de cyclotouristes et de collectivités, ainsi que d'un atelier reconnu générant une activité récurrente tout au long de l'année.

Le magasin est exploité dans un local spacieux offrant une excellente visibilité, un accès facile et des stationnements à proximité.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	130 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	10 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	550	550	550	
Marge brute	150	150	150	
EBE	25	20	15	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés	2	2	2	2

Indications concernant les éléments chiffrés

Cession de 100 % des parts sociales.

Accompagnement du repreneur prévu afin d'assurer une transition sereine et la transmission du savoir-faire.

Dossier complet (bilans, comptes de résultat, inventaire, valorisation du stock, modalités de cession et informations juridiques) communiqué aux acquéreurs qualifiés après signature d'un accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Implantée depuis près de 30 ans à Besançon, l'entreprise s'est imposée comme un acteur reconnu de la distribution et de la réparation de cycles.

Elle bénéficie d'une solide notoriété locale et d'une clientèle fidèle composée de particuliers, de cyclistes sportifs, de pratiquants loisirs, de vélotafeurs et de propriétaires de vélos à assistance électrique.

Le magasin se distingue par la qualité de son conseil, son atelier toutes marques, la diversité de son offre et la représentation de marques reconnues du secteur. Son positionnement associe expertise technique, proximité et service personnalisé, permettant de fidéliser durablement sa clientèle.

L'évolution du marché du vélo, portée par le développement des mobilités douces, du vélo électrique et de la pratique sportive, offre de réelles perspectives de croissance. Le potentiel de développement demeure important, notamment sur les services atelier, les contrats d'entretien, les accessoires, les équipements techniques et les vélos à assistance électrique.

Grâce à son emplacement stratégique, sa réputation et son savoir-faire, l'entreprise constitue une opportunité de reprise offrant des bases solides et un fort potentiel de développement.

Concurrence

Concurrence présente mais maîtrisée. Magasin bénéficiant d'une forte notoriété locale, d'un atelier performant et d'un positionnement reconnu sur les vélos de route, VTT, VAE et les services de réparation.

Points forts

Activité diversifiée (vente et atelier).

Grandes marques référencées.

Capitaux propres positifs, faible endettement.

Près de 30 ans d'existence.

Excellente réputation locale.

Clientèle fidèle et récurrente.

Activité équilibrée entre la vente de cycles, d'accessoires et les prestations d'atelier.

Stock important, adapté à l'activité et valorisé lors de la cession.

Équipe expérimentée en place assurant la continuité de l'exploitation.

Local commercial bénéficiant d'une excellente visibilité et d'un accès facilité.

Entreprise saine, sans emprunt à reprendre.

Fort potentiel de développement sur les marchés du vélo électrique, des services atelier et des accessoires.

Points faibles

Le principal axe d'amélioration réside dans l'optimisation du stock, le développement du digital et le renforcement de la présence commerciale.

Le marché du cycle étant en phase de reprise, l'entreprise dispose d'un potentiel significatif de progression.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	La cession de l'entreprise intervient dans le cadre d'un départ à la retraite du dirigeant, après près de 30 années d'exploitation. Cette décision est exclusivement motivée par un projet personnel de fin de carrière et ne résulte d'aucune difficulté économique ou financière. L'entreprise bénéficie d'une excellente notoriété, d'une clientèle fidèle et d'un savoir-faire reconnu dans la vente et la réparation de cycles. Le cédant souhaite transmettre son entreprise à un repreneur motivé afin d'assurer la continuité de son développement et de préserver la qualité du service apporté à la clientèle. Il est disposé à accompagner le repreneur pendant une période de transition afin de faciliter la prise en main de l'activité, le transfert des connaissances, ainsi que la présentation des principaux partenaires, fournisseurs et clients.
Prix de cession	300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	70 k€

Complément

Cette entreprise s'adresse prioritairement à un professionnel du secteur du cycle souhaitant développer sa propre activité, à un entrepreneur en reconversion disposant de solides compétences en gestion, ou à un groupe spécialisé désireux de renforcer sa présence en Bourgogne-Franche-Comté.

Le repreneur devra avoir un réel intérêt pour l'univers du vélo, le sens du commerce, de la relation client et du management. Une expérience dans la distribution spécialisée, le commerce ou la gestion d'entreprise constituera un atout.

La qualité de la clientèle, la notoriété du magasin et son potentiel de développement offrent de belles perspectives de croissance. Le cédant est disposé à assurer un accompagnement pendant la période de transition afin de faciliter la prise en main de l'activité, la transmission du savoir-faire et la présentation de la clientèle, des fournisseurs et des partenaires.