

Centre de formation clé en main

Annonce V91853 mise à jour le 28/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Haute Garonne

Résumé général de l'activité

CFA indépendant, rentable, structuré et en plein développement, idéalement implanté en plein centre-ville de Toulouse.

L'établissement est spécialisé dans les métiers porteurs du commerce, de la vente et du management, avec des formations certifiantes allant du niveau 3 au niveau 6.

Le CFA dispose de trois salles de formation entièrement équipées, de sa propre plateforme LMS, d'outils numériques performants et de procédures administratives et pédagogiques structurées.

Il réalise également des actions de formation professionnelle directement auprès des entreprises, offrant un axe supplémentaire de développement et de diversification du chiffre d'affaires.

L'activité bénéficie d'un réseau d'entreprises partenaires, de financements principalement assurés par les OPCO, d'une équipe opérationnelle et d'une visibilité sur le chiffre d'affaires futur grâce aux contrats déjà engagés.

L'organisation permet une reprise immédiate, sans investissement matériel important.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	120 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	65	65	350	
Marge brute				
EBE	1	1	150	
Rés. Exp.	0	0		
Rés. Net	0	0	100	
Salariés	1	1	4	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'exercice 2024 correspond à la phase de lancement de l'activité et couvre exceptionnellement la période du 24 juin 2023 au 31 décembre 2024.

L'exercice 2025 constitue la première année pleine d'exploitation et confirme la forte montée en puissance du CFA.

L'activité bénéficie d'une structure de charges maîtrisée, d'une organisation opérationnelle, d'outils numériques propriétaires ou intégrés et d'une capacité de développement sans investissement matériel significatif.

Les éléments comptables détaillés, la situation de trésorerie et les prévisions pourront être communiqués aux candidats repreneurs après signature d'un engagement de confidentialité.

La cession porte sur 100 % des parts sociales de la société, avec une trésorerie supérieure à 100 k€ maintenue au jour de la cession et une partie du chiffre d'affaires 2027 déjà sécurisée par les contrats en cours.

La transaction devra être réalisée comptant, sans crédit vendeur ni facilité de paiement.

Seules les candidatures sérieuses, solvables et respectant une stricte confidentialité seront étudiées.

Un justificatif de capacité financière pourra être demandé avant la communication des informations confidentielles.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le CFA est implanté en plein centre-ville de Toulouse, à proximité immédiate des transports en commun, des entreprises et des principaux lieux de vie étudiante. Le CFA évolue au sein d'un bassin dynamique offrant de nombreuses possibilités de recrutement d'apprentis et de développement de partenariats avec les entreprises locales.

Le CFA est indépendant à taille humaine, spécialisé dans les formations certifiantes aux métiers du commerce, de la vente et du management, du niveau 3 au niveau 6.

Le centre se distingue par ses entrées et sorties permanentes, son accompagnement individualisé et son rythme de formation adapté aux besoins des employeurs : une journée par semaine au CFA et quatre jours en entreprise. Il réalise également des actions de formation professionnelle directement auprès des entreprises.

Concurrence

Le CFA se différencie des écoles et CFA toulousains par sa réactivité, sa proximité avec les apprentis et les employeurs ainsi que par la souplesse de son organisation.

Sa localisation en hypercentre, ses trois salles équipées, sa propre plateforme LMS et ses outils numériques intégrés lui permettent de proposer un suivi pédagogique et administratif structuré.

Son fonctionnement en entrées permanentes permet également aux entreprises de recruter tout au long de l'année.

Points forts

- Implantation stratégique en plein centre-ville de Toulouse.
- CFA indépendant, rentable et en forte croissance.
- Trois salles de formation entièrement équipées.
- Plateforme LMS propre à la société.
- Formations certifiantes du niveau 3 au niveau 6.
- Spécialisation en commerce, vente et management.
- Entrées et sorties permanentes.
- Rythme d'une journée au CFA et quatre jours en entreprise.
- Réseau d'entreprises partenaires.
- Contrats en cours assurant une visibilité sur le chiffre d'affaires futur.
- Équipe opérationnelle et procédures structurées.
- Outils numériques pour le recrutement, la gestion administrative, le suivi pédagogique et les présences.
- Actions de formation professionnelle proposées aux entreprises.
- Reprise possible immédiatement sans investissement matériel majeur.
- Potentiel de développement de nouveaux titres, de la formation B2B et d'autres implantations.

Points faibles

- Structure en phase de consolidation après une croissance rapide de son activité.
- Développement actuellement concentré sur une implantation unique, laissant la possibilité d'une duplication sur d'autres secteurs géographiques.
- Communication et notoriété régionale encore perfectibles.
- Activité de formation professionnelle auprès des entreprises présentant un potentiel de développement encore largement inexploité.
- Organisation commerciale pouvant être renforcée afin d'accélérer davantage la croissance.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Autre
Complément	Autre projet.

Prix de cession

349 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale