

Carrosserie-peinture agréée avec atelier mécanique lourde

Annonce V91925 mise à jour le 31/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Aquitaine
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise de carrosserie-peinture disposant du triptyque complet des agréments d'assurance (carrosserie, peinture, mécanique liée aux chocs importants), lui permettant de traiter l'intégralité d'un dossier de sinistre automobile lourd sans recours à la sous-traitance.

Cette autonomie technique et administrative est la clé de voûte d'une rentabilité historique de 10 à 11 %, rare sur ce type d'activité.

Une activité tournée vers l'avenir :

Le carnet de rendez-vous, à deux mois, traduit un atelier à pleine capacité et une demande structurellement supérieure à l'offre. C'est un signal de sécurité pour un financement bancaire et une opportunité de croissance immédiate (embauche, extension de surface) pour un profil investisseur.

Atelier labellisé RSE / Photovoltaïque en autoconsommation.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	745 k€
Dettes financières	185 k€
Trésorerie nette	280 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA	1000	1200	1 200	
Marge brute	500	650	600	
EBE	100	150	60	
Rés. Exp.	150	200	40	
Rés. Net	100	150	30	
Salariés			6	

Indications concernant les éléments chiffrés

2025 : En neutralisant la sous-traitance récupérable (~40 k€) et en normalisant les charges de transition, l'EBE normatif se situe entre 100 k€ et 120 k€.

- Ce que le repreneur achète :
- Un CA de 1,2 M€ avec carnet de rdv à 2 mois - visibilité immédiate.
 - Un triptyque d'agréments assureurs complet - rare, long à obtenir, transférable.
 - Un outil clé en main à 232 k€ - aucun capex à prévoir.
 - 540 m² + 50 places - actif immobilier irremplaçable à loyer de marché.
 - 278 k€ de trésorerie disponible + créances CT encaissables.
 - Une équipe en place + accompagnement cédant inclus.
 - Un modèle B2B assureurs - pas de dépendance à la clientèle particulière, paiements sécurisés.
 - Un positionnement ADAS (équipements 2024-2025) - marché en forte croissance.
 - Réputation : irréprochable.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Atelier rare sur le secteur, haut de gamme.

Points forts

Reconstituer un tel site ex nihilo représenterait un investissement de 1,5 à 2 M€ et un délai de 2 à 3 ans, sans garantie d'obtenir les agréments assureurs.

Carnet de commandes plein, 2 mois, possibilité de croissance (demande supérieure à l'offre).

Emplacement.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Autre
Complément	Nouveau projet.
Prix de cession	1 300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€