

## Infogérance

Annonce V91959 mise à jour le 04/08/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

|                          |                   |
|--------------------------|-------------------|
| Forme juridique          | EURL              |
| Ancienneté de la société | Entre 5 et 10 ans |
| Localisation du siège    | Vosges            |

#### Résumé général de l'activité

ESN distribuant des solutions informatiques et de téléphonie.

Elle propose à ses clients et prospects notamment des contrats MSP (assistance téléphonique et des interventions sur site).

Elle a également une activité auprès d'une clientèle de particuliers pour environ 20% du chiffre d'affaires total.

Cette entreprise bénéficie d'une notoriété importante sur la région et son appartenance à un réseau d'ESN couvrant le territoire national lui offre la possibilité de contracter avec des clients avec un rayonnement national.

### Éléments chiffrés

|                    |        |
|--------------------|--------|
| Année de référence | 2025   |
| Fonds propres      | 150 k€ |
| Dettes financières | 10 k€  |
| Trésorerie nette   | 35 k€  |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA          | 600  | 650  | 700  |      |
| Marge brute | 250  | 300  | 400  |      |
| EBE         | 35   | -5   | 40   |      |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| Rés. Exp.   | 5    | 1    | 40   |      |
| Rés. Net    | 10   | 5    | 35   |      |
| Salariés    | 3    | 3    | 3    |      |

Indications concernant les éléments chiffrés

Il est à noter que le dirigeant remonte sur sa holding des management fees supportant sa rémunération :

- 158 k€ 2025.
- 113 k€ 2024.
- 108 k€.

Une partie sera à retraiter dans l'EBE.

Informations disponibles après la signature d'un mandat d'acquisition et d'un engagement de confidentialité.  
Les honoraires sont à la charge de l'acquéreur.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- L'entreprise se positionne comme un acteur local et agile auprès d'une clientèle PME - TPE qu'elle accompagne depuis de nombreuses années.
- Elle a également une activité auprès d'une clientèle de particuliers (environ 20% du chiffre d'affaires).

Concurrence

La concurrence est importante sur l'ensemble des métiers de l'entreprise, elle est à la fois locale mais surtout nationale au travers de grands groupes.

Points forts

- La structure de son chiffre d'affaires avec une part importante de services.
- Quasiment 50 % du chiffre d'affaires total est récurrent
- Contrats MSP sur 36 mois.

Points faibles

- La taille de l'entreprise.
- Un commerce à performer.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

|                              |                                                                      |
|------------------------------|----------------------------------------------------------------------|
| Type de cession envisagée    | Majoritaire                                                          |
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant                                   |
| Complément                   | Le dirigeant souhaite s'orienter vers un autre projet professionnel. |
| Prix de cession              | Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.             |

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

- Personne physique avec profil commercial.
- Personne physique issu de l'informatique.
- Entreprise du secteur en recherche de croissance externe.