

Construction de piscines en inox

Annonce V92149 mise à jour le 21/08/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Gironde

Résumé général de l'activité

Entreprise française spécialisée dans la conception, l'ingénierie, la fabrication et l'installation de piscines, spas et équipements aquatiques haut de gamme en acier inoxydable.

L'activité s'adresse principalement à une clientèle premium, aux hôtels, établissements de bien-être, promoteurs, architectes, entreprises générales et clients privés, en France comme à l'international.

Le savoir-faire couvre l'ensemble de la chaîne de valeur : études techniques et conception 3D, dimensionnement hydraulique, fabrication inox sur mesure, intégration de parois transparentes en PMMA ou verre, équipements de balnéothérapie, filtration et traitement de l'eau, installation et mise en service sur site.

L'entreprise dispose de références significatives sur des projets architecturaux complexes et à forte valeur ajoutée, avec un positionnement de niche associant technicité, sur-mesure, qualité de fabrication et capacité d'adaptation.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Trésorerie nette	150 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA			2 000	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net			50	
Salariés			10	

Indications concernant les éléments chiffrés

Situation financière au moment de la cession :

L'entreprise sera transmise dans une situation financière saine et assainie.

Elle sera laissée sans dette sociale ni fiscale, sans crédit bancaire, sans leasing ni financement en cours. L'ensemble du matériel et des équipements appartenant à l'entreprise est intégralement financé et amorti.

Le groupe auquel appartient actuellement la société est également disposé, selon les modalités retenues pour la cession, à laisser au sein de l'entreprise un niveau de trésorerie suffisant pour assurer son fonctionnement courant et faciliter la continuité de l'exploitation après la reprise.

L'objectif est ainsi de permettre au repreneur de reprendre une structure opérationnelle, sans passif financier, disposant de ses moyens de production et d'un niveau de trésorerie adapté à son activité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marque spécialisée dans les piscines, spas et équipements aquatiques haut de gamme en acier inoxydable, développée et reconnue sur son marché.

L'activité bénéficie de près de 20 ans d'expérience, d'un savoir-faire technique éprouvé et d'un positionnement différenciant sur des réalisations sur mesure à forte valeur ajoutée, destinées notamment à une clientèle résidentielle premium, à l'hôtellerie, au secteur du bien-être ainsi qu'aux projets architecturaux complexes.

La marque dispose d'un historique de réalisations en France et à l'international et bénéficie d'une image associée à la technicité, au design, à la qualité de fabrication et à la maîtrise de projets spécifiques.

Afin d'autonomiser cette activité, une société dédiée et juridiquement distincte a été créée en 2024. Elle porte aujourd'hui l'exploitation de la marque, son savoir-faire, ses collaborateurs, ses projets et son développement commercial.

Ce positionnement de niche, à la croisée de la chaudronnerie inox, de l'ingénierie aquatique et de l'univers du luxe, constitue une base particulièrement intéressante pour un industriel souhaitant intégrer ou développer rapidement une offre à forte valeur ajoutée.

Concurrence

Le marché des piscines et spas en acier inoxydable reste un marché de niche, avec un nombre limité d'acteurs disposant d'une réelle maîtrise de la conception, de la fabrication et de l'installation de bassins inox sur mesure.

La concurrence se répartit principalement entre trois catégories d'acteurs :

- les fabricants spécialisés dans les piscines inox, principalement positionnés sur le haut de gamme et les projets architecturaux,
- les chaudronneries et entreprises de métallerie capables de fabriquer des structures inox, mais ne disposant pas toujours de l'expertise hydraulique, du savoir-faire piscine ni de l'expérience de gestion globale des projets,
- les piscinistes traditionnels et intégrateurs, qui peuvent répondre aux mêmes marchés mais sous-traitent généralement la fabrication des ouvrages inox spécifiques.

À l'échelle européenne, quelques industriels structurés disposent d'une offre comparable, notamment sur les marchés de

l'hôtellerie, du wellness et des projets résidentiels premium.

L'entreprise se différencie par près de 20 ans d'expérience de la marque, une forte maîtrise des projets sur mesure, la combinaison des compétences en chaudronnerie inox, hydraulique et ingénierie, ainsi que par sa capacité à intégrer des éléments techniques complexes tels que parois transparentes, débordements, balnéothérapie et équipements spécifiques.

Cette combinaison de savoir-faire constitue une barrière à l'entrée significative et permet de se positionner sur des projets à forte valeur ajoutée, moins directement exposés à la concurrence des piscinistes traditionnels.

Points forts

- Marque établie, bénéficiant de près de 20 ans d'expérience et de références significatives.
- Positionnement de niche sur les piscines, spas et équipements aquatiques haut de gamme en acier inoxydable.
- Savoir-faire complet intégrant conception, ingénierie, hydraulique, fabrication inox, installation et mise en service.
- Forte expertise des projets sur mesure, complexes et à forte valeur ajoutée.
- Références dans l'hôtellerie, le résidentiel premium, le wellness et les projets architecturaux.
- Capacité à intégrer des solutions différenciantes : parois transparentes en PMMA ou verre, débordements, balnéothérapie et équipements spécifiques.
- Clientèle et prescripteurs professionnels : architectes, promoteurs, entreprises générales, hôteliers et acteurs du luxe.
- Activité présente en France et à l'international.
- Équipe et organisation déjà constituées au sein d'une société dédiée créée en 2024.
- Fort potentiel de synergies pour un repreneur industriel disposant déjà de moyens de production en chaudronnerie, découpe laser et pliage.
- Possibilité pour le dirigeant historique d'accompagner la reprise sur des missions définies de développement commercial, apport d'affaires et suivi de projets.
- Potentiel de développement important sans nécessité de conserver l'implantation immobilière actuelle.

Points faibles

- Activité encore fortement liée au savoir-faire historique du dirigeant, notamment sur les volets commercial, conception des offres et gestion de certains projets complexes.
- Société d'exploitation récente, malgré une marque et une activité développées depuis près de 20 ans.
- Organisation encore de taille relativement réduite, avec une dépendance à quelques collaborateurs clés.
- Activité de projets sur mesure pouvant entraîner une certaine irrégularité du chiffre d'affaires et de la charge de production.
- Cycles commerciaux parfois longs, notamment sur les projets hôteliers, architecturaux et haut de gamme.
- Besoin en fonds de roulement potentiellement significatif sur certains projets nécessitant des études, achats et fabrication avant encaissement complet.
- Outil de production actuel appelé à être transféré, le site immobilier n'ayant pas vocation à être repris dans le cadre de la cession.
- Potentiel de croissance encore insuffisamment exploité faute de structuration commerciale et industrielle totalement autonome.
- Intégration particulièrement adaptée à un repreneur disposant déjà de capacités de chaudronnerie, découpe, pliage et assemblage inox.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	La cession s'inscrit dans le cadre d'une évolution personnelle et familiale du dirigeant, accompagnée d'un projet de déménagement et d'une réorientation de ses activités professionnelles. Après près de 20 ans de développement de la marque et de son savoir-faire, le dirigeant souhaite aujourd'hui transmettre l'exploitation à un repreneur capable d'en assurer la continuité et le développement. Il reste toutefois disposé à accompagner le repreneur, dans un cadre défini, notamment sur les volets apport d'affaires, développement commercial et suivi de certains projets, afin de faciliter la transition et de valoriser son expertise historique.
Prix de cession	300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Le profil idéal est celui d'un acteur industriel disposant déjà de moyens de production et souhaitant intégrer une activité à forte valeur ajoutée dans le domaine de l'inox, du sur-mesure et des équipements aquatiques. Une entreprise de chaudronnerie industrielle, métallerie ou fabrication inox équipée notamment de moyens de découpe laser, pliage, soudure et assemblage constituerait un repreneur particulièrement pertinent. La reprise est également adaptée à un groupe souhaitant diversifier son activité vers les marchés de la piscine haut de gamme, du spa, du wellness, de l'hôtellerie et des projets architecturaux premium. Le repreneur devra idéalement être en mesure d'intégrer les collaborateurs, les projets en cours, les marques, le matériel et le savoir-faire dans ses propres locaux ou sur un nouveau site, le site immobilier actuel n'ayant pas vocation à être repris. Le dirigeant historique pourra accompagner la transition et poursuivre certaines missions ciblées d'apport d'affaires, de développement commercial et de suivi de projets, sans que l'exploitation quotidienne de l'entreprise ne dépende de lui.