

Plateforme commerciale digitale

Annonce V92215 mise à jour le 28/08/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	EURL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Pyrénées Orientales

Résumé général de l'activité

Le modèle est une plateforme commerciale digitale qui combine, au sein d'une même structure entièrement internalisée :

- une machine d'acquisition client industrialisée,
- un financement intégré via les leaders du leasing B2B,
- une production technique sur mesure
- une suite de technologies propriétaires fondées sur l'intelligence artificielle.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	260 k€
Dettes financières	65 k€
Trésorerie nette	390 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	250	550	1 200	2 000
Marge brute	200	550	1 200	1 900

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE	15	35	300	1 000
Rés. Exp.	15	30	300	
Rés. Net	10	25	250	
Salariés	4	7	19	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'agence se positionne dans un modèle sans concurrence spécifique.

Points forts

Des technologies propriétaires. Un CRM métier sur mesure et trois briques d'IA (génération SEO multi-pages, application mobile de publication, rédaction automatisée d'articles) qui différencient durablement l'offre.

Un financement intégré unique. Des partenariats avec quatre organismes de leasing, dont deux leaders du marché (LOCAM et Corhofi), qui transforment une dépense de plusieurs milliers d'euros en une mensualité accessible et démultiplient le volume commercial.

Une machine commerciale industrialisée. Un fichier propriétaire de ~80 000 sites concurrents, une cellule de téléprospection internalisée et un argumentaire de démonstration qui portent les taux de conversion à un niveau très supérieur au marché.

Un revenu récurrent solide. Plus de 25 k€ HT de récurrent mensuel contractualisé, réparti sur plus de 550 contrats atomisés, avec un risque d'impayé porté à 97 % par les organismes de financement.

Une scalabilité immédiate. Un modèle répliquable au national, dont les fichiers de prospection couvrent déjà l'ensemble des départements français et dont les process permettent à un nouveau commercial d'être opérationnel dès le premier mois.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Le dirigeant s'oriente sur sa passion principal : le nautisme.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------