

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Gironde

Résumé général de l'activité

Activité de formation IA depuis 2022, positionnée sur l'intelligence artificielle appliquée aux métiers du tertiaire : assistanat, marketing, communication, RH, juridique, professions réglementées.

Une certification Qualiopi confirmée par audit en 2026 et valide 18 mois, un NDA actif et un référencement Mon Compte Formation avec catalogue en ligne.

L'habilitation auprès d'un certificateur indépendant pour une certification enregistrée au Répertoire Spécifique (IA générative, 16 h), éligible CPF.

100 % de réussite des candidats présentés à l'examen. Un second programme sur l'IA Automatisation se vend en intra-entreprise et via les OPCO, son dossier de certification RS est en cours de validation.

Environ 80 dossiers apprenants ouverts sur les huit premiers mois de 2026, aucun abandon, 100 % de complétion. Pipeline de facturation CPF et OPCO en cours.

Opérateur lauréat de l'appel à projets national Formations France Num (dispositif d'État opéré par Bpifrance) de 2022 à juin 2025 : 2,1 M€ facturés sur le programme, 2 500 TPE/PME formées au numérique et à l'IA, 100 % à distance, et une base de 12 000 contacts de dirigeants de TPE/PME constituée sur la période. Ce volume explique les exercices 2024 (1 M€) et 2025 (740 k€).

À la fin du programme, la société a relancé une activité en propre, lancée fin 2024 : certification CPF, intra-entreprise et OPCO.

Sur les douze mois de septembre 2025 à août 2026, elle a facturé 130 k€ (43 % CPF, 40 % OPCO via OCAPIAT, Atlas, AKTO, OPCO EP et l'Opcommerce, 17 % entreprises en direct), avec une accélération nette au printemps 2026 et environ [45] dossiers CPF en cours de réalisation à facturer au T4, sans force commerciale ni budget publicitaire significatif.

Des process documentés et outillés qui facilitent la transmission : CRM et suivi apprenants sur Notion, automatisations n8n, LMS, formulaires connectés, système qualité audité avec une responsable qualité externe en mission.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	50 k€
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	25 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	600	1000	750	250
Marge brute	450	800	600	150
EBE	15	200	75	0
Rés. Exp.	15	200	60	
Rés. Net	10	150	45	
Salariés	4	5	5	3

Indications concernant les éléments chiffrés

Modalités : cession de 100 % des parts, ou cession majoritaire avec participation minoritaire conservée par le cédant aux côtés d'un acquéreur qui apporte force commerciale et moyens de relance.

Accompagnement du dirigeant pendant 3 à 6 mois.

Mémo d'information, comptes et rapport d'audit transmis après signature d'un accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Organisme de formation spécialisé dans l'IA générative appliquée aux métiers du tertiaire (assistanat, marketing, communication, RH, juridique, professions réglementées).

Formations 100 % à distance, certifiantes et éligibles CPF, vendues aussi en intra-entreprise via les OPCO.

Approche outil-agnostique (ChatGPT, Claude, Gemini, Copilot, Mistral) orientée usage quotidien, pas technique.

Cible : TPE/PME, indépendants et salariés de fonctions support.

Concurrence

Trois familles. Les grands organismes nationaux du digital, avec des catalogues IA génériques et des prix élevés. Une multitude de micro-organismes et de freelances habilités sur les mêmes certifications, souvent sans Qualiopi ni capacité de production. Les écoles data et IA, orientées profils techniques. La société se distingue par un taux de réussite de 100 % à la certification, un format hybride visio, e-learning et tutorat, et une expérience de production à grande échelle.

Points forts

Qualiopi en cours de validité, NDA, référencement Mon Compte Formation et habilitation à une certification RS : 6 à 12 mois de démarches évitées au repreneur.

100 % de réussite à l'examen de certification.

2 500 TPE/PME formées et 2,1 M€ livrés dans le cadre du programme France Num : capacité de production prouvée.

Base de 12 000 contacts dirigeants de TPE/PME.

Cinq OPCO qui financent déjà, la moitié de l'activité hors CPF.

Process outillés (CRM, automatisations, LMS), formateurs freelance sélectionnés, structure sans local et à coûts fixes faibles.

Points faibles

Aucune force commerciale en place : la croissance repose sur le dirigeant.

Activité propre récente : 130 k€ facturés sur les douze derniers mois, en accélération depuis le printemps 2026.

Second programme (IA et automatisation) pas encore certifiant.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	300 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	80 k€
Complément	Organisme de formation ou groupe disposant d'une force commerciale et de comptes entreprises à équiper en IA, cabinet de conseil ou agence qui veut accéder à Qualiopi et au CPF sans attendre 6 à 12 mois, entrepreneur du secteur avec capacité d'investissement commercial.