

Restauration et traiteur événementiel

Annonce V92507 mise à jour le 17/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Loire

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans la restauration et le traiteur événementiel, bénéficiant d'un savoir-faire reconnu et d'un positionnement qualitatif.

Elle accompagne une clientèle de particuliers et de professionnels dans l'organisation de leurs événements : réceptions privées, mariages, événements d'entreprise, cocktails, buffets, repas assis et prestations sur mesure.

L'offre se distingue par une cuisine soignée et créative, une forte capacité d'adaptation et un accompagnement personnalisé de chaque événement.

L'entreprise bénéficie d'une clientèle diversifiée, d'une belle implantation sur son territoire et d'un réseau de partenaires contribuant à sa visibilité et à son développement.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			2 400	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net			40	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés			12	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise évolue sur le segment qualitatif du traiteur et de la restauration événementielle, avec un positionnement premium.

Elle se différencie par une approche personnalisée, une grande souplesse dans la conception des prestations et sa capacité à accompagner aussi bien les événements privés que professionnels.

Son positionnement repose davantage sur la qualité de l'expérience proposée, le savoir-faire culinaire et la qualité de service que sur une logique de prix.

Concurrence

Le marché est relativement fragmenté et composé principalement de traiteurs indépendants, restaurateurs développant une activité événementielle et acteurs spécialisés dans l'organisation de réceptions.

L'entreprise se distingue de cette concurrence par son expérience, sa forte image qualitative, la diversité de ses prestations et sa capacité à proposer une réponse globale et personnalisée.

Son implantation et son réseau de prescripteurs constituent également des éléments différenciants sur son territoire.

Points forts

- Savoir-faire reconnu dans l'événementiel et la réception.
- Positionnement qualitatif et image de marque attractive.
- Clientèle diversifiée entre particuliers et professionnels.
- Large gamme de prestations permettant de répondre à différents formats d'événements.
- Capacité à proposer des prestations personnalisées et clé en main.
- Organisation permettant de traiter des événements de tailles variées.
- Réseau de partenaires et de prescripteurs établi.
- Activité bénéficiant d'une bonne implantation locale.
- Marché offrant plusieurs relais de croissance.

Points faibles

- Activité naturellement marquée par une certaine saisonnalité.
- Potentiel de développement commercial encore exploitable auprès de la clientèle professionnelle.
- Développement de prestations complémentaires permettant de mieux lisser l'activité sur l'ensemble de l'année.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier est compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------