

Services à la personne – aide à domicile

Annonce V92655 mise à jour le 24/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Bouches du Rhône

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans les services à la personne et l'accompagnement à domicile des personnes âgées ou fragiles.

L'activité fonctionne principalement selon un modèle mandataire.

L'entreprise organise et coordonne les interventions à domicile, accompagne les bénéficiaires et leurs familles et assure le suivi administratif et opérationnel des prises en charge.

Elle bénéficie d'une implantation locale reconnue, d'un portefeuille clients diversifié et récurrent, d'un réseau important d'intervenants fidélisés ainsi que d'une équipe administrative expérimentée.

L'entreprise est exploitée sous l'enseigne d'un réseau national reconnu. La reprise sera soumise à l'agrément du franchiseur et à la conclusion d'un nouveau contrat de franchise d'une durée de sept ans.

L'activité présente une croissance régulière, une forte rentabilité et des possibilités de développement complémentaires sur son secteur géographique.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	350	450	550	650
Marge brute				
EBE	150	150	250	250

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.	150	100	250	
Rés. Net	100	95	200	
Salariés	3	3	3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

Les données historiques sont issues des comptes annuels de la société. Les données n+1 correspondent à une estimation prudente établie sur la base de l'activité actuellement constatée et de sa progression.

L'activité fonctionne principalement selon un modèle mandataire : les intervenants à domicile sont salariés des bénéficiaires et ne sont donc pas compris dans l'effectif salarié de la société.

Le prix indiqué est une base de discussion. Il pourra être ajusté selon le périmètre exact de la transaction, le niveau de trésorerie laissé dans la société, les modalités de reprise et les conditions d'accompagnement du repreneur.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Entreprise solidement implantée sur son territoire et positionnée sur le marché porteur du maintien à domicile des personnes âgées ou fragiles.

Elle bénéficie de la notoriété et des méthodes d'un réseau national reconnu, tout en disposant d'un fort ancrage local, d'un portefeuille diversifié de bénéficiaires et d'un réseau important d'intervenants fidélisés.

Son modèle mandataire lui permet de conserver une structure administrative légère et de dégager une rentabilité élevée.

Concurrence

Le marché local comprend des réseaux nationaux, des acteurs associatifs et des structures indépendantes.

La demande demeure soutenue en raison du vieillissement de la population et de la volonté croissante de favoriser le maintien à domicile.

L'entreprise se différencie notamment par la qualité de son accompagnement, sa réactivité, son implantation locale et la fidélisation de ses bénéficiaires et intervenants.

Points forts

- Activité en forte croissance et présentant une rentabilité élevée.
- Chiffre d'affaires 2025 supérieur à 550 k€ et EBE d'environ 250 k€.
- Portefeuille diversifié et récurrent de près de 200 familles.
- Réseau important d'intervenants à domicile fidélisés.
- Équipe administrative expérimentée et organisation opérationnelle structurée.
- Modèle mandataire limitant les charges fixes et les besoins en personnel salarié.
- Implantation reconnue sur un secteur géographique attractif.
- Appartenance à un réseau national reconnu.
- Potentiel de développement complémentaire sur le territoire.
- Accompagnement possible du repreneur afin d'assurer une transition progressive.

Points faibles

Comme l'ensemble du secteur des services à la personne, l'activité nécessite une attention permanente portée au recrutement et à la fidélisation des intervenants. La reprise est par ailleurs soumise à l'agrément du réseau et à la conclusion d'un nouveau contrat de franchise.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	250 k€

Complément

Le projet peut convenir aussi bien à un entrepreneur souhaitant reprendre une activité rentable et structurée qu'à une société du secteur recherchant une opération de croissance externe.

Le repreneur devra disposer de capacités financières suffisantes, présenter un projet opérationnel crédible et obtenir l'agrément du franchiseur. La poursuite de l'activité sous l'enseigne du réseau impliquera la conclusion d'un nouveau contrat de franchise d'une durée de sept ans.

Une connaissance des services à la personne, du management ou du développement commercial constituera un atout, sans être indispensable dès lors que le repreneur présente les qualités de gestion et d'implication nécessaires.

Un accompagnement du cédant pourra être organisé afin de faciliter la transmission.