

Commercialisation et installation de solutions photovoltaïques

Annonce V92726 mise à jour le 29/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Nord

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans la commercialisation et l'installation de solutions photovoltaïques résidentielles en autoconsommation, avec ou sans batterie de stockage.

L'activité comprend la prospection, l'étude technique et financière, l'établissement des devis, l'accompagnement administratif, le suivi des démarches de raccordement ainsi que la coordination des installations réalisées avec un réseau de partenaires qualifiés.

La société dispose d'un système d'acquisition digitale opérationnel reposant sur un site internet, une présence sur les réseaux sociaux, des campagnes Meta éprouvées, un CRM et un historique qualifié de prospects et de devis.

L'entreprise bénéficie du label RGE QualiPV et intervient principalement dans les Hauts-de-France et les régions limitrophes.

Des possibilités de développement existent dans les domaines de la climatisation, des pompes à chaleur et des systèmes solaires combinés, grâce à des partenariats techniques déjà établis.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	0	10	35	80
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.		-40	-15	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net				
Salariés	0	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Créée en 2024, l'entreprise a investi environ 32,5 k€ en publicité et communication sur ses deux premiers exercices afin de construire un dispositif d'acquisition digitale désormais opérationnel.

La société dispose d'un site internet, d'une page Facebook, de campagnes Meta testées, d'un CRM, de procédures commerciales et d'un historique de plus de 120 études et devis. Le chiffre d'affaires est passé de 10 k€ en 2024 à 35 k€ en 2025. En 2026, 70 k€ d'encaissements ont déjà été enregistrés à la date de publication, sous réserve de l'arrêté comptable annuel.

L'entreprise bénéficie également de la qualification RGE QualiPV, de chantiers signés ou en cours d'autorisation, d'un réseau de partenaires techniques et d'un véhicule professionnel.

La cession comprend les parts sociales, les actifs numériques, les outils d'acquisition, le CRM, les procédures commerciales, les dossiers transmissibles et le véhicule, sous réserve du financement restant. Une période de transmission pourra être organisée.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Son positionnement se distingue par l'intégration d'un système d'acquisition digitale déjà testé, associé à une structure légère et à un réseau de sous-traitants.

L'activité est principalement développée dans les Hauts-de-France et les régions limitrophes, avec un potentiel d'extension géographique et de diversification vers la climatisation, les pompes à chaleur et les systèmes solaires combinés.

Points forts

- Entreprise immédiatement opérationnelle.
- Qualification RGE QualiPV active.
- Réputation en ligne positive : note Google de 5/5 sur 10 avis clients.
- Clients déjà livrés et références de chantiers permettant de démontrer la réalité de l'activité.
- Système d'acquisition digitale intégré et déjà testé : site internet, page Facebook, campagnes Meta, formulaires de génération de prospects, CRM et procédures de suivi commercial.
- Plus de 32 k€ investis en publicité et communication en 2024 et 2025, permettant au repreneur de bénéficier d'un historique de campagnes et d'expérience déjà constitué.
- Plus de 120 études et devis réalisés depuis la création de l'entreprise.
- Portefeuille actuel de prospects et de devis à différents niveaux d'avancement.
- Plusieurs chantiers signés ou en attente d'autorisation administrative.
- Forte progression de l'activité : 10 k€ de chiffre d'affaires en 2024, 35 k€ en 2025 et environ 80 k€ prévisionnels en 2026.
- Réseau de partenaires techniques et de sous-traitants permettant de conserver une structure légère.
- Site internet, présence numérique, outils commerciaux et véhicule professionnel compris dans le périmètre envisagé de la cession.
- Potentiel de développement vers la climatisation, les pompes à chaleur et les systèmes solaires combinés grâce à des partenariats techniques déjà établis.

Transmission et accompagnement du repreneur envisageables afin d'assurer la continuité commerciale et la prise en main du dispositif d'acquisition.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	69 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
	La reprise peut convenir à un entrepreneur souhaitant intégrer le marché du photovoltaïque ou à une entreprise existante du bâtiment, de l'électricité, de la couverture, du chauffage ou des énergies renouvelables souhaitant développer son activité.
Complément	Le repreneur devra principalement disposer d'une capacité commerciale et organisationnelle lui permettant de traiter les prospects générés par le dispositif d'acquisition et de coordonner les chantiers avec le réseau de partenaires techniques existant. Une période de transmission pourra être organisée afin de faciliter la reprise des outils, des dossiers commerciaux, des campagnes publicitaires et des relations avec les différents partenaires.