

## Génie civil : travaux publics et démolition

Annonce V92736 mise à jour le 29/09/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

|                       |               |
|-----------------------|---------------|
| Forme juridique       | SAS           |
| Localisation du siège | Pas de Calais |

#### Résumé général de l'activité

Entreprise de travaux publics et de démolition, implantée dans le Pas-de-Calais depuis plus de 40 ans.

La société intervient sur l'ensemble des métiers du TP et du génie civil : terrassement, démolition, désamiantage, curage, voiries et réseaux divers (VRD), assainissement.

Elle dispose d'un parc matériel complet et intégré (pelles, tracteurs, bennes, nacelles, véhicules), lui permettant de réaliser des chantiers en propre sans sous-traitance lourde.

Sa clientèle est diversifiée entre acteurs publics et privés, avec une forte récurrence de contrats de maintenance et d'entretien.

Positionnée dans le premier tiers du marché régional, l'entreprise bénéficie d'une structure financière saine et d'une équipe stable et expérimentée.

### Éléments chiffrés

|                    |          |
|--------------------|----------|
| Année de référence | 2025     |
| Fonds propres      | 1 000 k€ |
| Dettes financières | 0 k€     |
| Trésorerie nette   | 200 k€   |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025  | 2026 |
|-------------|------|------|-------|------|
| CA          | 5000 | 5000 | 5 000 |      |
| Marge brute |      |      |       |      |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| EBE         | 400  | 400  | 400  |      |
| Rés. Exp.   | 300  | 300  | 300  |      |
| Rés. Net    | 200  | 200  | 200  |      |
| Salariés    | 30   | 30   | 30   |      |

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne dans le premier tiers du marché régional du TP et de la démolition en Hauts-de-France, un secteur très fragmenté comptant de nombreux acteurs de taille comparable ou inférieure sur son bassin d'intervention.

Elle se situe parmi les acteurs de taille intermédiaire du marché, derrière une poignée de leaders régionaux mais devant la majorité des entreprises locales.

Son ancienneté de plus de 40 ans lui confère une solide légitimité sur son territoire d'intervention.

Son savoir-faire couvre l'ensemble des métiers du TP et du génie civil (terrassement, démolition, désamiantage, curage, VRD, assainissement), avec un parc matériel intégré permettant une réalisation en propre des chantiers, sans recours systématique à la sous-traitance.

Cette expertise, associée à une réputation solide auprès d'une clientèle publique et privée fidélisée, constitue une barrière à l'entrée significative sur un marché où la confiance et la réactivité locale sont déterminantes.

### Concurrence

Le marché du bâtiment et du génie civil en Hauts-de-France est très fragmenté, avec plusieurs dizaines d'acteurs comparables recensés sur le seul bassin d'intervention de la société (codes NAF travaux de démolition et de terrassement).

La concurrence se structure en trois strates : quelques leaders régionaux de taille significative, un ensemble d'ETI et de PME de taille intermédiaire dont fait partie la société et une multitude de petites structures locales sous les 3 M€ de chiffre d'affaires.

Cette fragmentation, conjuguée à un mouvement de consolidation encore naissant sur le territoire (quelques opérations de croissance externe recensées ces deux dernières années), positionne favorablement la société comme cible de choix pour un acquéreur souhaitant se constituer une tête de pont régionale, sans exposition à un concurrent dominant déjà consolidé sur sa zone.

### Points forts

Ancienneté et notoriété : plus de 40 ans d'expertise reconnue sur son territoire d'intervention.

Offre complète et intégrée : maîtrise de l'ensemble des métiers du TP et du génie civil (terrassement, démolition, désamiantage, curage, VRD, assainissement).

Parc matériel propre et conséquent, permettant une réalisation des chantiers sans recours systématique à la sous-traitance.

Structure financière saine et rentable.

Clientèle diversifiée et fidélisée, mixte public/privé, avec une part récurrente de contrats de maintenance.

Autonomie opérationnelle avérée : l'actionnaire n'intervient pas dans la gestion quotidienne (présence de quelques jours par mois seulement), preuve d'un management local structuré et indépendant, gage de continuité pour un repreneur.

Équipe stable et expérimentée, capable de fonctionner sans supervision rapprochée de l'actionnariat.

Positionnement sur un marché fragmenté, avec peu d'acquéreurs consolidés déjà présents sur la zone.

Points faibles

Taille intermédiaire sur un marché où quelques leaders régionaux disposent d'une surface financière nettement supérieure.

Parc matériel nécessitant un renouvellement régulier (capex récurrent).

Marché concurrentiel avec une pression sur les prix côté PME de taille comparable.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

|                                                 |                                                          |
|-------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|
| Type de cession envisagée                       | Majoritaire                                              |
| Raison principale de cession                    | Départ à la retraite                                     |
| Prix de cession                                 | Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession. |
| L'immobilier n'est pas compris dans la cession. |                                                          |

Profil de repreneur recherché

|                                                                    |                                                       |
|--------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------|
| Profil recherché                                                   | Personne physique ou morale ou fonds d'investissement |
| Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier | 250 k€                                                |